



ASISTENCIA TÉCNICA AL PROGRAMA  
“ACCESO AL EMPLEO A TRAVÉS DE LA MEJORA DE LAS HABILIDADES LABORALES Y EL  
FOMENTO EMPRESARIAL EN HONDURAS” (EURO EMPLEO)  
LA/2019/412-746

TALLERES EN TEMÁTICA DE INCUBACIÓN Y ACELERACIÓN DE STARTUPS.

MCP44: FORTALECIMIENTO DE LOS SERVICIOS DE COMUNICACIÓN E INNOVACIÓN  
TECNOLÓGICA DE SENPRENDE EN GENERAL Y EMPRENDE ROCKET EN PARTICULAR

---

Septiembre de 2024

María Teresa Morazán

---

Asistencia Técnica implementada por:

**IDOM**  **involas**



Este documento fue realizado con la contribución de la Unión Europea. Su contenido es exclusiva responsabilidad de sus autores y no necesariamente refleja los puntos de vista de la Unión Europea.



UNIÓN EUROPEA

# MCP44: FORTALECIMIENTO DE LOS SERVICIOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA DEL SENPRENDE EN GENERAL Y EMPRENDE ROCKET EN PARTICULAR

Capacitaciones especializadas para técnicos del SENPRENDE



UNIÓN EUROPEA

# Talleres de innovación tecnológica

Taller 1: Servicios de Incubación y Aceleración de Startups

Taller 2: Fundamentos de las Tecnologías Emergentes

Taller 3: Financiamiento e Inversión para Startups



# Servicios de Incubación y Aceleración de Star tups

---

## Taller 1

Elaborado por:  
María Teresa Morazán  
Experta en Innovación  
Tecnológica  
Asistencia Técnica  
EUROEMPLOO



UNIÓN EUROPEA

# Agenda

1. ¿Qué es una *startup*?
  - a. Tipos y sectores
  - b. Ejercicio práctico
2. Metodología *Lean startup*
  - . ¿Que es incubación, pre-incubación incubador de startups?
3. ¿Que es la aceleración de startups?
5. Resumen de diferencias entre las etapas
4. Propuesta de valor de *Emprende Rocket*
7. Fases de una *startup*
  - . Casos reales
8. Asistencia Técnica continua
10. *Product-Market fit*
9. 11. Testeos de soluciones tecnológicas
12. Tipos de *Pitch*



UNIÓN EUROPEA

# ¿Qué es una startup?

## Star tup

Es una empresa, de reciente creación, de rápido crecimiento, que tiene como objetivo satisfacer una necesidad de mercado mediante el desarrollo de un modelo de negocio escalable en torno a un producto, servicio, proceso o plataforma innovador/a.

## Tecnología

Hay startups de cualquier ámbito, pero el término generalmente se usa para empresas con un fuerte componente tecnológico.

En inglés, se suele utilizar el nombre del sector para clasificar los tipos de startups tecnológicas utilizando el sufijo *tech*.

## Tipos de startups tecnológicas

*Fintech*: Finanzas

*Legaltech*: Legal

*Healthtech*: Salud

*Edtech*: Educación

*Agtech*: Agricultura

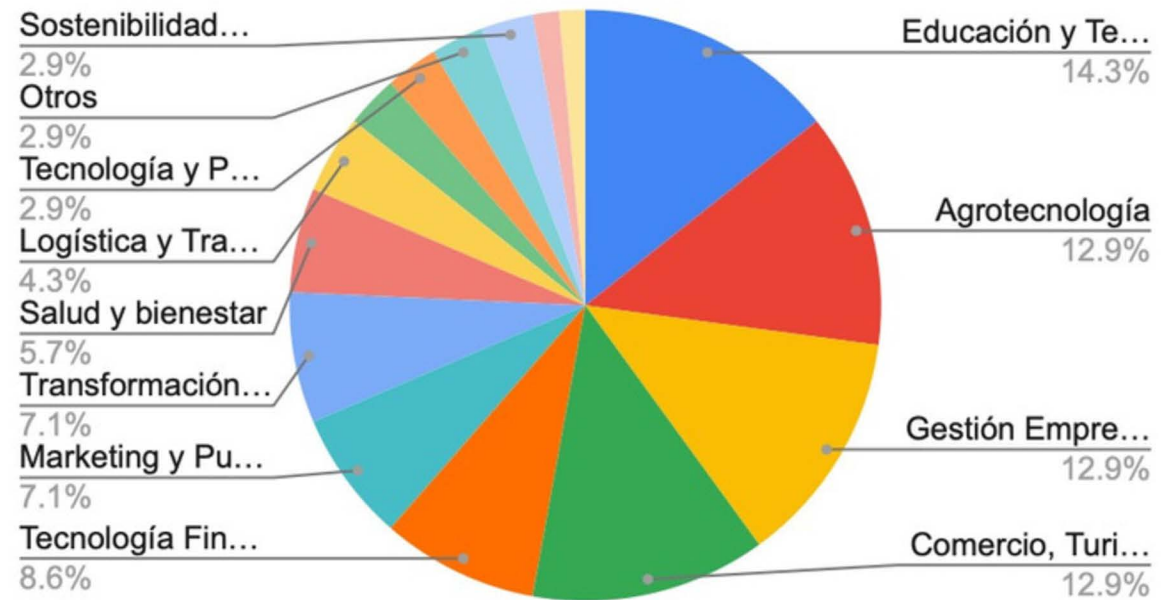
*Foodtech*: Alimentos

*Insurtech*: Seguros

# Ejes temáticos

- Agrotecnología
- Logística y Transporte
- Marketing y Publicidad
- Gestión Empresarial
- Tecnología Educativa
- Tecnología Financiera
- Tecnología Legal
- Tecnología Médica
- Tecnología Publicitaria
- Turismo y Hospitalidad
- Seguridad Digital

Startups de ER por eje temático





UNIÓN EUROPEA

# Diferencias entre Startup y PYME

## PYME

Pequeña y Mediana Empresa generalmente clasificada por: número de empleados y/o volumen de ingresos.

Características	Star tup	PYMES
Edad	< 5 años?	0 - 100? años
Crecimiento	Exponencial (2X, 5X, 10X)	Lineal (10% anual - bueno)
Motivación	Oportunidad de mercado	Necesidad personal o de mercado
Carácter	Innovador	Tradicional
Modelo de negocio	Exploración - organización ágil diseñada para buscar un modelo de negocio	Explotación - entidad estructurada para ejecutar un modelo de negocio que ya existe



UNIÓN EUROPEA

# EJERCICIO

Compartir ejemplos de startups y PYMES en Honduras

Para startups: identificar el tipo/rubro y el componente innovador

Sector: Agrotecnología

Emprendimiento:

## INNOVACIÓN:

Producción de lechugas con una técnica innovadora de hidroponía - sin uso de tierra.

Genera reducciones de costos de producción por una disminución en agua, tiempo de cosecha, uso de fertilizantes.



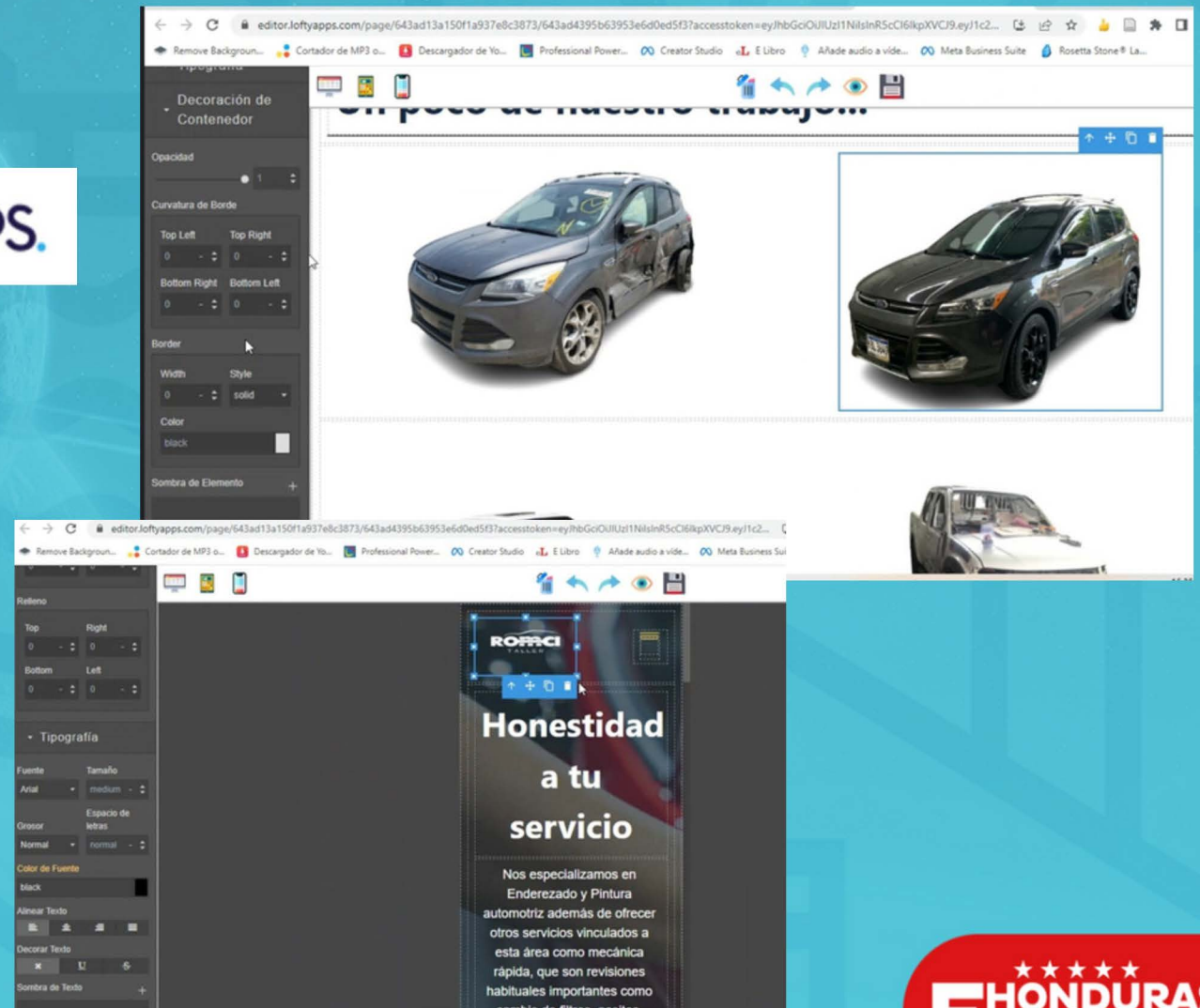
Sector: TRANSFORMACIÓN DIGITAL

Emprendimiento:



INNOVACIÓN:

Ayuda a desarrollar páginas web y aplicaciones sin necesidad de tener conocimientos en sistemas o saber codificar.





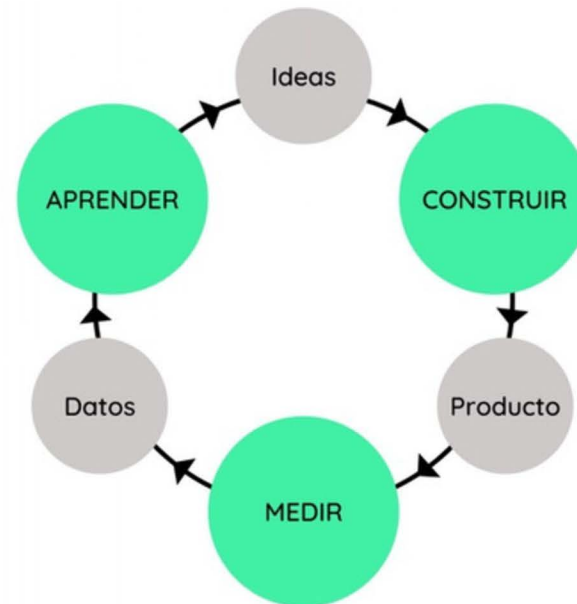
UNIÓN EUROPEA

# Lean Startup

## Metodología

Funciona muy bien para entornos de alta incertidumbre en:

- El mercado meta
- Cliente objetivo
- Propuesta de valor

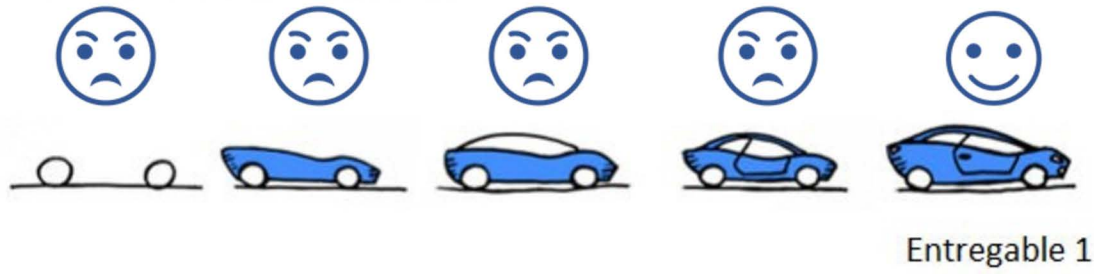




UNIÓN EUROPEA

## Problema: Transporte

### Desarrollo tradicional



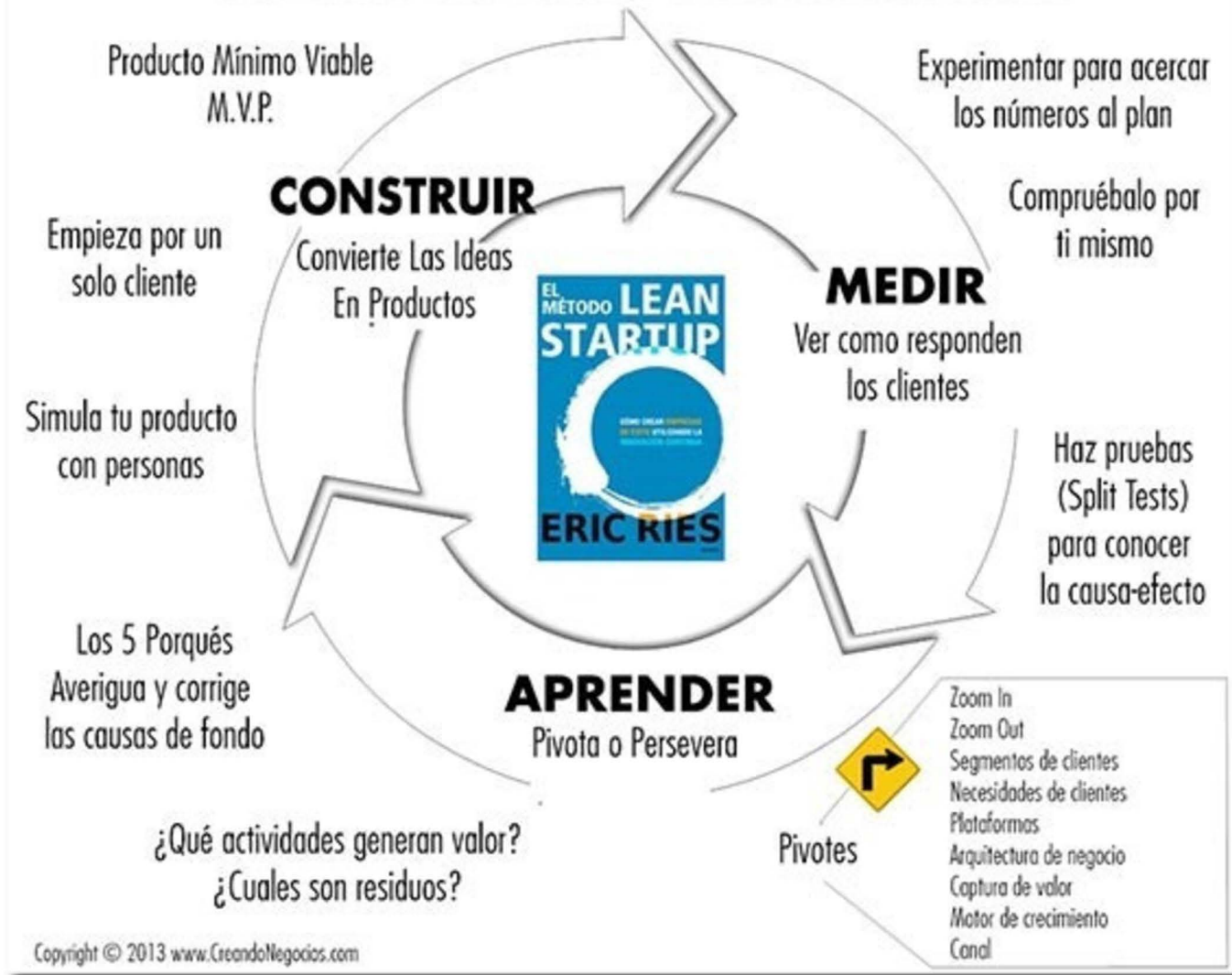
### Desarrollo Ágil





UNIÓN EUROPEA

## ACELERA ESTE CICLO DE ALIMENTACIÓN





UNIÓN EUROPEA

# Enfoque tradicional vs. ágil

## Tradicional

Crear un producto completo y lanzarlo al mercado

Problemas:

- Demoras para lanzamiento
- Costoso
- Alto riesgo de fallar

## Lean (ágil)

Crear versiones básicas para recibir retroalimentación constante

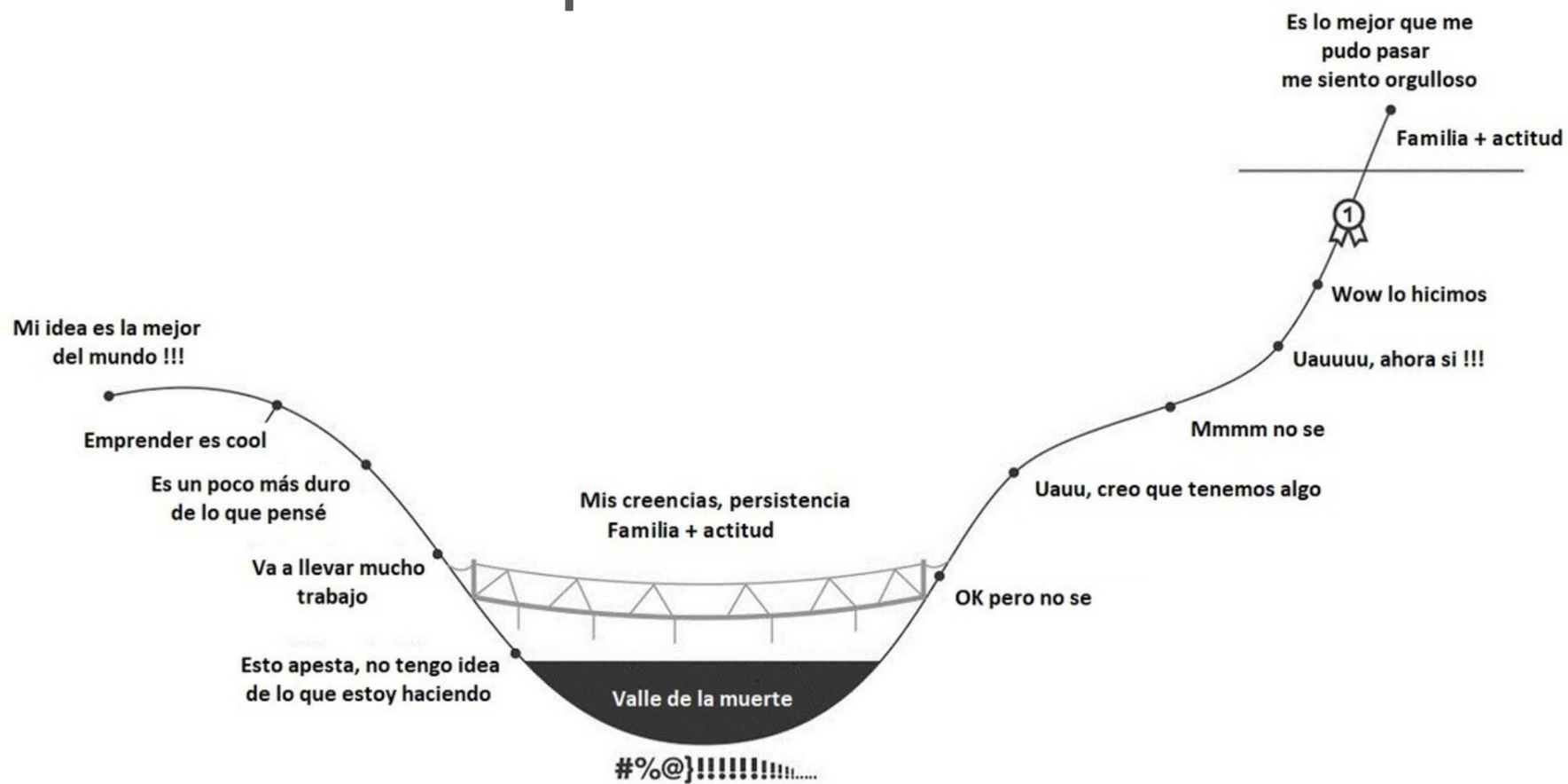
Beneficios:

- Rápido
- Barato
- Reduce errores con retroalimentación



UNIÓN EUROPEA

# Camino emprendedor





UNIÓN EUROPEA

# ¿Qué es la incubación de startups?

## Incubación

Es el proceso por medio del cual se le ayuda a los aspirantes a emprendedores a navegar por las primeras etapas de alto riesgo, durante y después del lanzamiento de su startup al mercado.

## Incubadora

Es una organización, o un programa dentro de una organización, que provee servicios de incubación.

## ¿Cuáles son las diferencias entre incubación y pre-incubación?

Los programas de preincubación son mucho más intensivos en formación y le ayudan a la persona a desarrollar habilidades empresariales.

Los programas de incubación son para los emprendedores que ya tienen un proyecto y están enfocados en llevar a cabo el proceso que va de la idea al lanzamiento.



UNIÓN EUROPEA

# Elementos clave de una incubadora

## 1. Formación

Capacitación en habilidades de emprendimiento o en habilidades administrativas como ventas, marketing, finanzas, etc.

## 2. Orientación

Acceso a mentorías, consejeros y apoyo (contable, legal, etc.)

Los consejos pueden venir del equipo de asesores, consultores, expertos, empresarios e incluso de colegas emprendedores del programa.

## 3. Infraestructura

Espacio de trabajo conjunto (*coworking*), para desarrollo de prototipos y eventos.

## 4. Eventos

Acceso a eventos propios o externos donde los emprendedores puedan aumentar el valor de sus redes de contactos (*networking*) conociendo a otros, compartiendo ideas, aprendizajes y recursos.



UNIÓN EUROPEA

# ¿Qué es la aceleración de startups?

## Aceleración

Es el proceso de ayudar a los emprendedores a alcanzar su potencial de crecimiento través del acceso a la combinación adecuada de recursos como mentores experimentados, asesoramiento, inversores y acceso al capital.

## Acelerador

Es una organización, o un programa dentro de una organización, que provee servicios que ayuden al crecimiento rápido de clientes, ventas y acceso a nuevos mercados.

## ¿Cuáles son las diferencias entre incubación y aceleración?

Los programas de incubación suelen tener una duración mayor y requieren iteraciones en la validación de un Producto Mínimo Viable hasta que pueda ser comercializado.

Los programas de aceleración son para los emprendedores que ya tienen una startup establecida con un modelo de negocios y están enfocados en el crecimiento.



UNIÓN EUROPEA

# Elementos clave de una aceleradora

## 1. Financiamiento

Según el modelo de la aceleradora, puede ser capital a cambio de acciones en la empresa, o acceso a inversionistas privados que se convierten en socios.

## 2. Orientación

Acceso a expertos en la industria y trabajo en red amplia de inversionistas, mentores. Las asesorías están mucho más enfocadas en el crecimiento de la empresa, ayudando a identificar áreas de oportunidad en su modelo de negocios.

## 3. Infraestructura

Algunos ya cuentan con su propio espacio de oficina para el equipo.

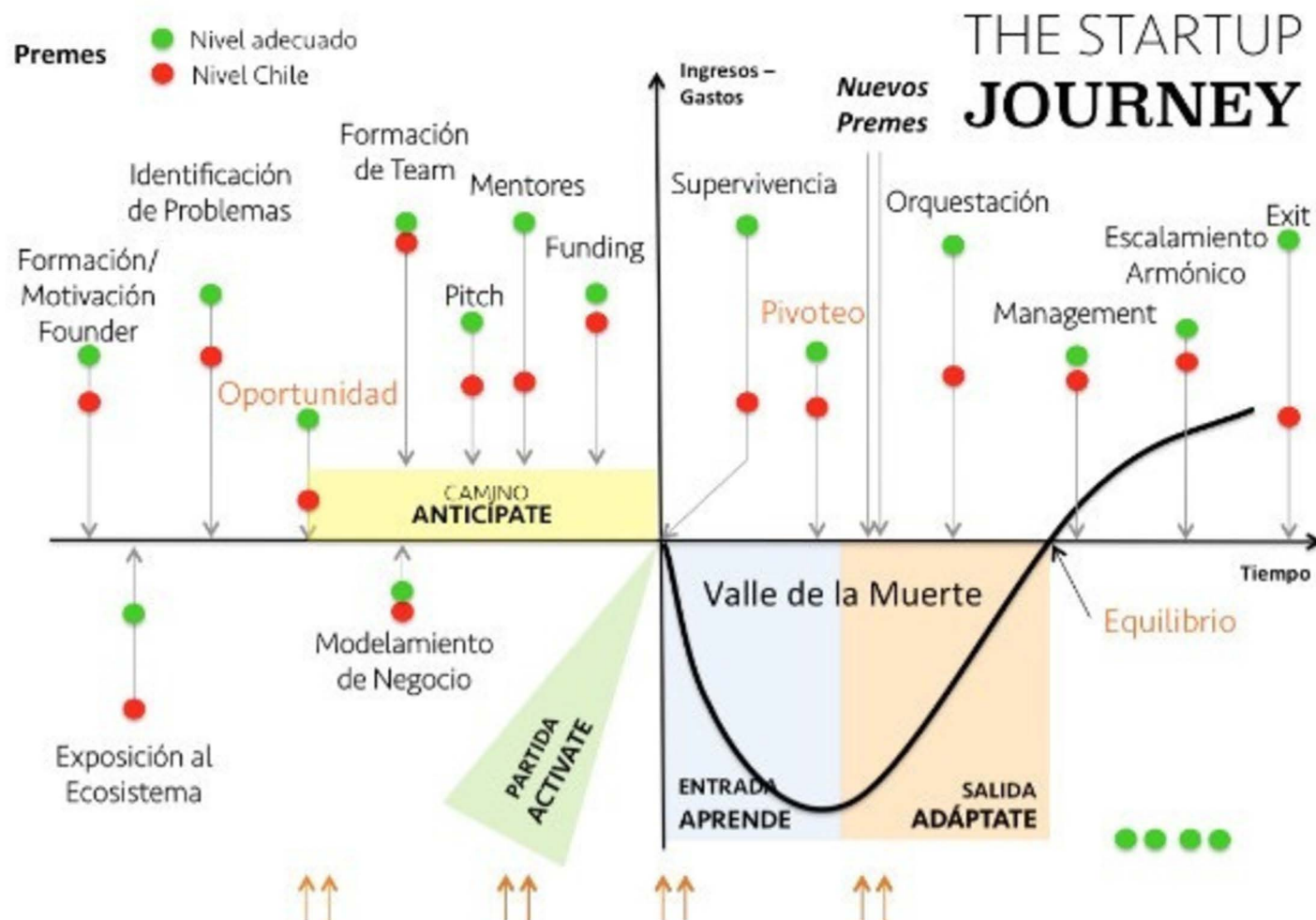
## 4. Eventos

Enfocados en inversión y presentación ante inversionistas.





UNIÓN EUROPEA



# Resumen de diferencias

Etapa	Pre-incubación	Incubación	Aceleración
Enfoque	Considerando emprender	Inicio del negocio	Crecimiento
Propósito	Definir idea para resolver problema	Puesta en marcha	Transformarla en scale-up
Objetivo	Sea mejor emprendedor	Sacar la startup al mercado	Crecimiento en ventas
Desarrollo del cliente	Descubrimiento del cliente	Validación del cliente	Crecimiento en clientes
Modelos de inversión	Tiempo en formación	Premios, capital semilla, y apoyos locales (FFF) para inversión inicial	Inversionistas ángeles y fondos
Apoyo prioritario	Formación	Validación (testeos)	Clientes y financiación
Plazo	3-6 meses	6 meses – 2 años	3-6 meses

# ETAPAS

1

Pre - Incubación

2

Incubación

3

Aceleración

## Startups ER por etapa

Aceleración

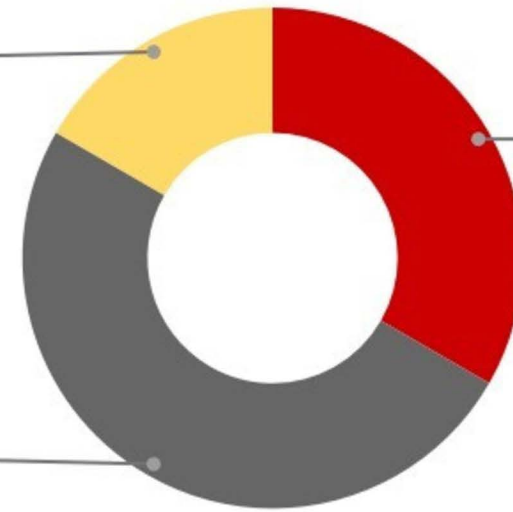
16.7%

Pre-incub...

33.3%

Incubación

50.0%



# Emprende ROCKET



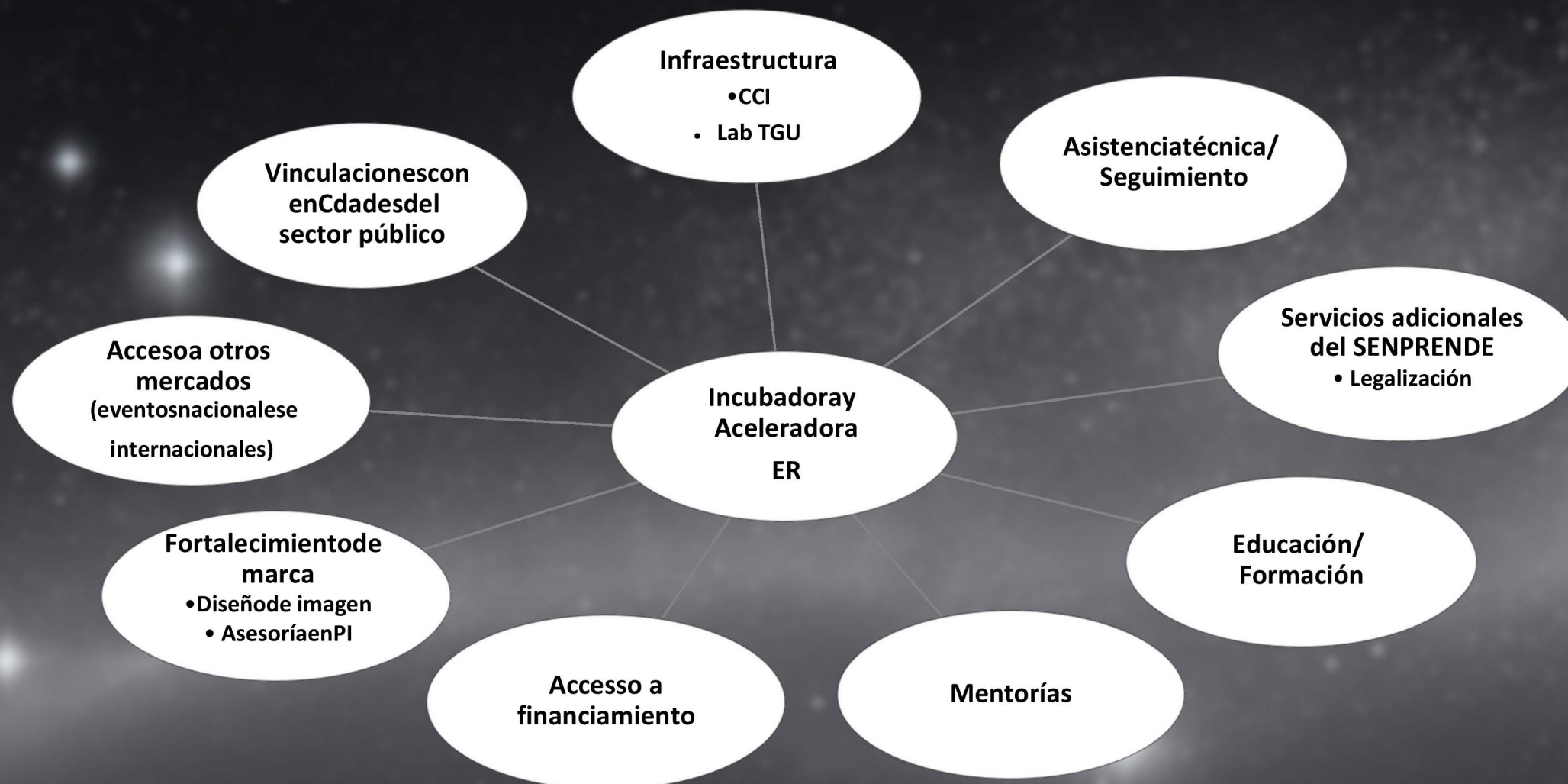
2022

2026

GOBI

LICA

# Servicios de **Emprende Rocket**





UNIÓN EUROPEA

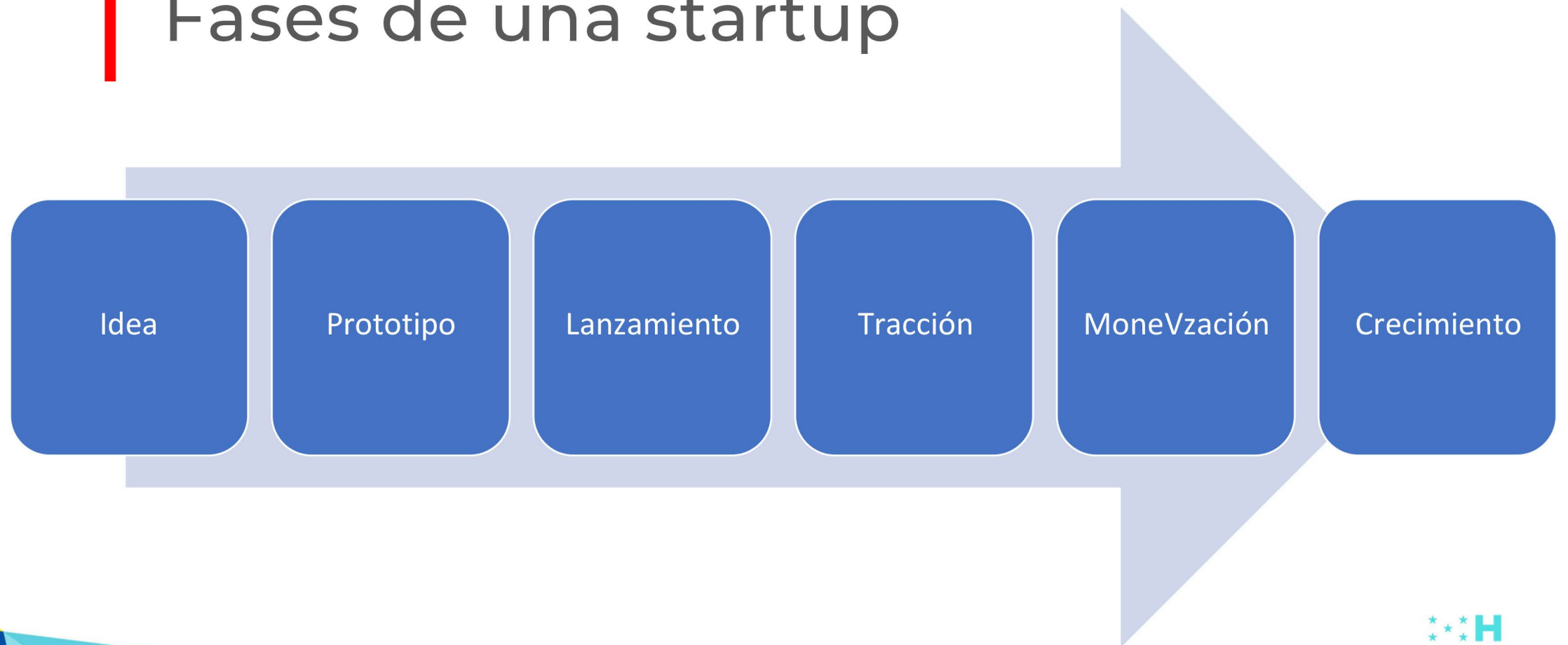
# Asistencia Técnica continua

1. Acceso a apoyos fuera de la organización
2. Acceso a mentores y expertos
3. Ventajas y descuentos - por medio de patrocinadores. Ej: Amazon Web Services
4. Espacio
5. Acceso a capital
6. Oportunidades de aprendizaje continuo
7. Grupos de apoyo entre pares
8. Eventos
9. Una plataforma para la comunidad
10. Boletines de noticias
11. Apoyo con TESTEOS



UNIÓN EUROPEA

# Fases de una startup





UNIÓN EUROPEA

# Sub-fases del desarrollo tecnológico

Pre-  
incubación

1. Idea o concepto aún no probado.
2. Idea estructurada en un primer boceto.
3. Idea estructurada con información del sector en el que me encuentro.
4. Idea estructurada con un análisis de la competencia.

Incubación

5. Prototipo funcional en base a la información teórica recolectada.
6. Prototipo funcional probado en un círculo cerrado o grupo de control.
7. Prototipo funcional probado con clientes reales (Versión pre-comercial).
8. Prototipo de versión mejorada tras interacción con clientes reales (Versión comercial mejorada).

Aceleración

9. Startup con solución tecnológica comercial completa (Producto final con ventas frecuentes)
10. Startup en fase de expansión a nuevos mercados.



UNIÓN EUROPEA

# CASOS

Analizar estado actual y servicios a ofrecer a 1 emprendimiento por etapa:

Pre-incubación

Incubación

Aceleración

# Pre - Incubación

**Sector: Sostenibilidad y economía circular**

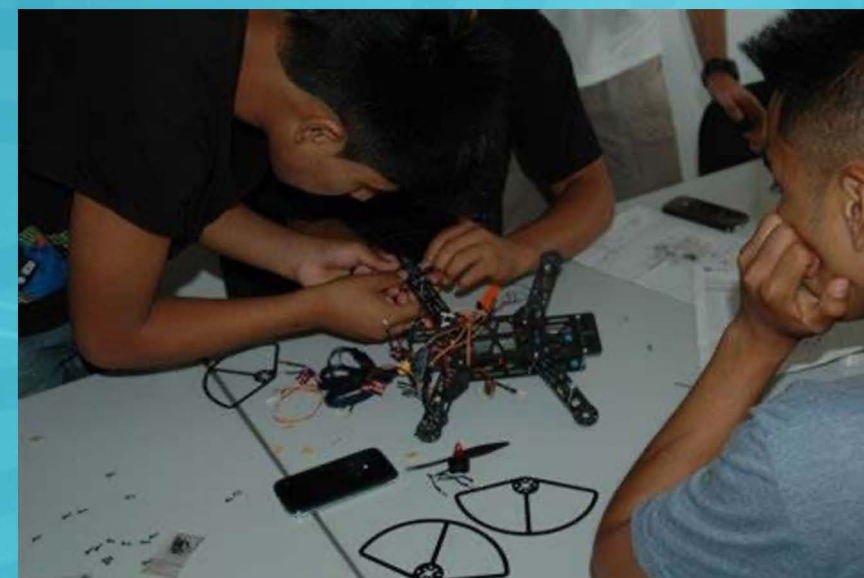
**Emprendimiento: NANOTECH**



## **INNOVACIÓN:**

Mantenimiento y reparación de dispositivos tecnológicos como drones.

Desarrollar un dron replicable que soporte las condiciones ambientales de nuestra región.



# Incubación

Sector: Gestión empresarial

Emprendimiento:



INNOVACIÓN:

Digitalización documental de empresas y big data con Inteligencia Artificial.

Proporcionar eficiencia y seguridad a organizaciones a través de acceso a tecnología avanzada y soluciones personalizadas en innovación y sostenibilidad.



# Aceleración

Sector: Comercio, turismo y hospitalidad

Emprendimiento:



**INNOVACIÓN:**

Plataforma de Reservas y Guía de Experiencias y Entretenimiento en Hoteles, Restaurantes, Destinos Turísticos, Ecoturismo, Reservas Naturales, Productos Artesanales, Eventos y mucho más.

*Reserva en minutos desde*

**Reservando**

Vive tus mejores experiencias

Consíguelo en el **App Store**    DISPONIBLE EN **Google Play**



UNIÓN EUROPEA

# ¿Qué es *Product-Market fit*?

## Encaje del producto en el mercado

Significa que el método para generar ganancias es aceptado por el mercado y puede repetirse con numerosos clientes a medida que el negocio va creciendo.

Es el momento en que la empresa o el emprendedor han encontrado qué quieren los clientes y son capaces de ofrecérselo.

*“El proceso de validación de clientes prueba que has encontrado un grupo de clientes y un mercado que reacciona positivamente a tu producto: solucionas un problema y te pagan por ello”. -Steve Blank*





UNIÓN EUROPEA

# Ayudando a un emprendedor con el *product-market fit*

Paso #1: Verificar que entiende el problema de su audiencia.

Paso #2: Verificar que entiende su audiencia o público objetivo. Si no, que converse más con sus clientes.

Paso #3: Identificar la frecuencia con que su audiencia tiene el problema y el valor que agrega.

Paso #4: Apoyarle a construir el producto/servicio para ese cliente ideal. Reforzar que debe recibir retroalimentación constante.

Paso #5: Encontrar métrica para monitorear el encaje con el mercado. Ejemplos:

Restaurante	<i>Mesas ocupadas</i>
Netflix	<i>Horas de vista de videos</i>
App	<i>Compras recurrentes</i>



UNIÓN EUROPEA

# Testeo con clientes

## Herramientas útiles:

1. Entrevistas a clientes: 5-10
2. Sesiones de UX (Experiencia de usuario): 3-5

## Pasos para sesiones de testeo

1. Definir el cliente objetivo o perfil de usuario ideal. Hacer que una persona o grupo objetivo use la solución tecnológica. Motivar a los usuarios a dar
3. retroalimentación honesta. Pedirles que hagan algo en la solución, sin
4. decirles cómo. Observar reacciones, escuchar comentarios sin intervenir.
- 5.



UNIÓN EUROPEA

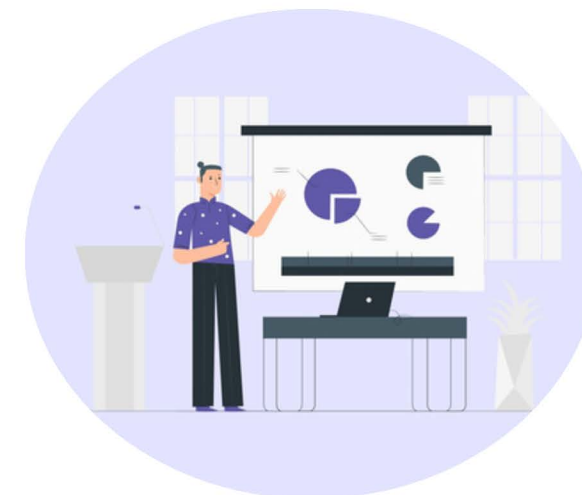
# Pitch

## Presentación

Discurso breve y persuasivo para vender un producto/servicio o promocionar un proyecto/emprendimiento.

## Tipos de pitch

- Elevator pitch: Resumen de tu negocio expuesto en menos de un minuto (el tiempo en el transcurso de un trayecto en ascensor) con un discurso claro, sencillo y que engancha al oyente.
- Pitch comercial
- Pitch de inversión
- Pitch deck



Video



UNIÓN EUROPEA

# Tipos de pitch

## Pitch comercial

Objetivo: Demostrar cómo el producto/servicio ofrece una solución al problema del cliente. Recomendable utilizar la técnica de *storytelling*.



*Storytelling*: El arte de contar historias.

## Pitch de inversión

Objetivo: Demostrar la rentabilidad del negocio y la capacidad para llevarlo a cabo.

## Pitch deck

Presentación\* que busca explicar el producto/servicio para conseguir que un inversionista se interese en la startup o empresa.

\*No de manera presencial, sino enviar material.



UNIÓN EUROPEA

# Ayudando a un emprendedor con su pitch

Paso #1: Verificar el público objetivo y definir el tipo de pitch.

Paso #2: Escuchar su pitch como práctica y verificar si responde a las preguntas básicas:

¿Qué?	<i>Producto/Servicio</i>
¿Cómo?	<i>Propuesta de valor</i>
¿Quién?	<i>Segmento de cliente</i>
¿Por qué?	<i>Problema/oportunidad</i>

Paso #3: Brindar retroalimentación. Apoyarle a completar los elementos faltantes.

PRACTICAR, PRACTICAR, PRACTICAR

Gracias  
por su  
atención

---

**EUROEMPLEO**

Acceso al empleo a través de la mejora de las  
habilidades laborales y el fomento empresarial en Honduras





UNIÓN EUROPEA

# Bibliografía

- Bello, E. (2023). Qué es una startup y en qué se diferencia de una empresa. *Thinking for Innovation*. <https://www.iebschool.com/blog/que-es-una-startup-lean-startup/>
- BBVA. (2023). *Cuáles son las principales diferencias entre startups y pymes*. BBVA NOTICIAS. <https://www.bbva.com/es/innovacion/cuales-son-las-principales-diferencias-entre-startups-y-pymes/>
- Impact Hub Association, & Banco Interamericano de Desarrollo. (2018). *Guía de implementación de servicios de preincubación e incubación de negocios*. (Primera edición). CC-IGO 3.0 BY-NC-ND.
- Centro Regional de Promoción de la MIPYME -CENPROMYPE. (2018). *Diplomado en Ecosistemas Emprendedores: Módulo 1 Fortalecimiento de Ecosistemas y Promoción del Emprendimiento*. Dr. Manuel R. Tejeiro Koller
- Ippel, K. (2018). *Lean* [Presentación del programa de preincubación Inspire]. Spring Activator.
- Prim, A. (2015, Junio 9). *17 términos del método Lean Startup explicados en castellano*. (2015). <https://es.linkedin.com/pulse/17-t%C3%A9rminos-del-m%C3%A9todo-lean-startup-explicados-en-alfonso-prim-sorbet>
- Prim, A. (2020, Febrero 9). Product Market Fit. Qué es y cómo ayuda a evolucionar tu empresa. *Innokabi*. <https://innokabi.com/product-market-fit-haz-coincidir-tu-producto-con-el-mercado/>



UNIÓN EUROPEA

# MCP44: FORTALECIMIENTO DE LOS SERVICIOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA DEL SENPRENDE EN GENERAL Y EMPRENDE ROCKET EN PARTICULAR

Capacitaciones especializadas para técnicos del SENPRENDE



UNIÓN EUROPEA

# Talleres de innovación tecnológica

Taller 1: Servicios de Incubación y Aceleración de Startups

Taller 2: Fundamentos de las Tecnologías Emergentes

Taller 3: Financiamiento e Inversión para Startups



UNIÓN EUROPEA



Trabajo  
y Seguridad Social  
Gobierno de la República

# Fundamentos de las Tecnologías Emergentes

---

## Taller 2

Elaborado por:  
María Teresa Morazán  
Experta en Innovación  
Tecnológica  
Asistencia Técnica  
EUROEMPLOO





UNIÓN EUROPEA

# Agenda

1. Industria 4.0
2. Top 10 tecnologías emergentes de 2024
3. Inteligencia Artificial
  - ¿Qué es Chat GPT?
  - APLICACIÓN PRÁCTICA
4. Internet de las cosas (IoT)
5. Big Data y aplicaciones
6. Metaverso y aplicaciones
7. Criptomonedas
8. *Bitcoin*
9. *Ethereum*
10. *Blockchain*



UNIÓN EUROPEA

# Industria 4.0



## Cuarta revolución industrial

Combina técnicas avanzadas de producción y operaciones con tecnologías inteligentes que se integran en las organizaciones y en la sociedad.



UNIÓN EUROPEA

# Top 10 tecnologías emergentes de 2024

## 1. La IA para el descubrimiento científico

La Inteligencia Artificial permitirá a los investigadores realizar conexiones y avances en el aprendizaje sin precedentes.

## 2. Tecnologías que mejoran la privacidad

Proteger la privacidad personal y al mismo tiempo brindar nuevas oportunidades para compartir datos y colaborar.

## 3. Superficies inteligentes reconfigurables

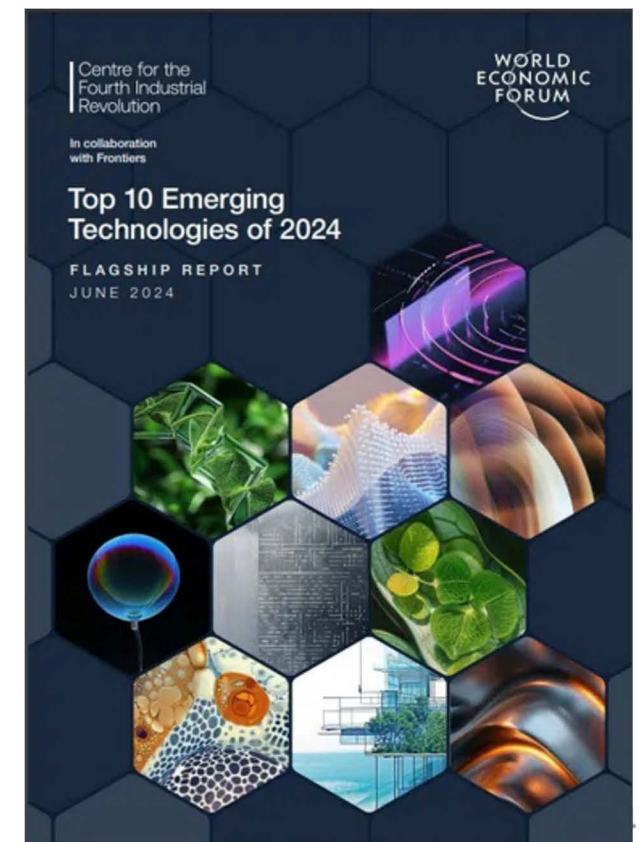
Componentes inteligentes para la comunicación inalámbrica, al tiempo que mejoran la eficiencia energética.

## 4. Estaciones de plataforma de gran altitud

Mediante el uso de aeronaves, dirigibles y globos, estos sistemas pueden extender el acceso a la red móvil a regiones remotas.

## 5. Detección y comunicación integradas

Llegada de las redes 6G facilita la recopilación y transmisión simultánea de datos para sistemas de monitoreo ambiental.





UNIÓN EUROPEA

# Top 10 tecnologías emergentes de 2024

## 6. Tecnología inmersiva para el mundo construido

Combinan la potencia informática con la realidad virtual y aumentada y prometen mejoras rápidas en la infraestructura.

**7. Elastocalóricos** liberan y absorben calor bajo tensión mecánica. Son soluciones de refrigeración que ofrecen una mayor eficiencia y un menor consumo de energía.

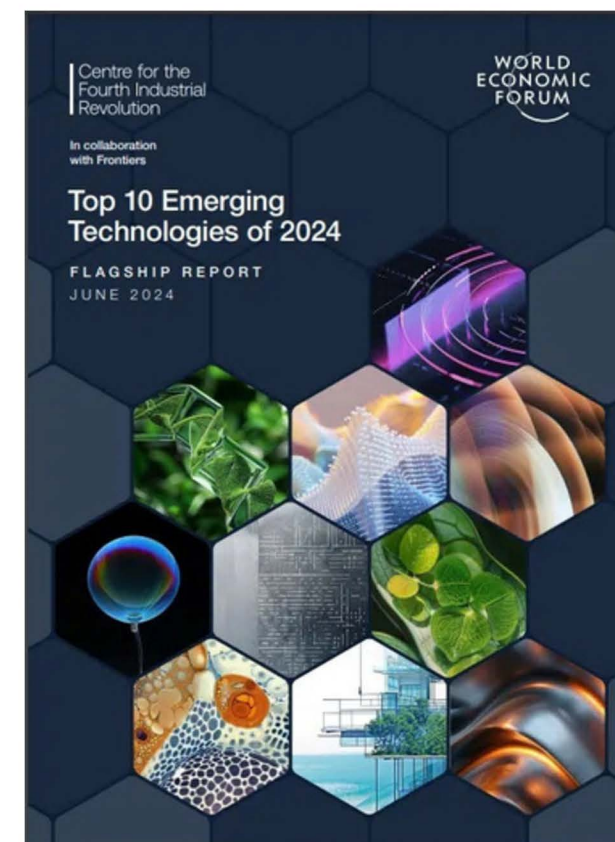
**8. Microbios que capturan carbono** Organismos modificados genéticamente que convierten las emisiones en productos valiosos como los biocombustibles.

## 9. Alimentos alternativos para el ganado

Alimentos proteicos a partir de proteínas unicelulares, algas y desechos alimentarios podrían ofrecer una solución más sostenible.

## 10. Genómica para trasplantes

Implantación exitosa de órganos modificados genéticamente en un ser humano marcan un avance médico significativo.





UNIÓN EUROPEA

# Inteligencia Artificial

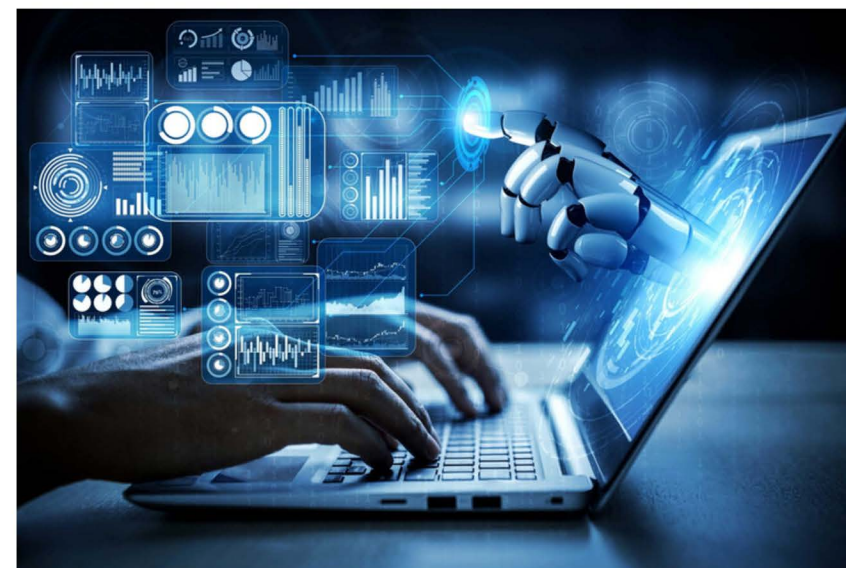
Programas informáticos y robots capaces de simular las capacidades humanas para tomar decisiones y resolver problemas.

## Tecnologías de IA

*Machine Learning* = Aprendizaje automático;

*Procesamiento de Lenguaje Natural (PLN)* = Reproduce los procesos inherentes al lenguaje humano;

*Deep Learning* = Tiene varias capas de neuronas matemáticas para lograr un aprendizaje más profundo.





UNIÓN EUROPEA

# ¿Qué es Chat GPT?

Es una tecnología de inteligencia artificial desarrollada por OpenAI que utiliza modelos de lenguaje avanzados para generar respuestas coherentes y contextuales en conversaciones escritas.

## *Prompt*

Es un estímulo o instrucción que se proporciona a un modelo de lenguaje o sistema de inteligencia artificial para guiar su respuesta.

En el contexto de modelos como ChatGPT, un *prompt* es la entrada de texto que se le da al modelo para que genere una salida específica.



# ChatGPT



UNIÓN EUROPEA

# APLICACIÓN

Actividades de Asistencia Técnica a emprendimientos que podrían auxiliarse mediante el uso de ChatGPT



UNIÓN EUROPEA

## Posibles aplicaciones

Resumen de una documentación útil:

*Prompt: “Ayúdame a hacer un resumen general de la Ley para la promoción y fomento del desarrollo científico, tecnológico y la innovación”. Indicarme los puntos de mayor interés para una startup.*

Redacción de una visión o misión de un emprendimiento:

*Prompt: “Ayúdame a redactar una misión para la MIPYME del rubro de \_\_\_\_\_, que se dedica a \_\_\_\_\_, ubicada en \_\_\_\_\_, y se llama \_\_\_\_\_.”*

*Agregarle más detalles del emprendimiento para enriquecer la respuesta.*

Elaboración de una rúbrica para evaluar startups o MIPYMES:

*Prompt: “Ayúdame a hacer una rúbrica para evaluar MIPYMES que aplican a un programa de Transformación Digital. Incluye las siguientes categorías: nivel de madurez digital, ventas, perfil del emprendedor... y cuatro columnas que sean: 'Competente', 'Muy Bueno', 'Debe Mejorar' y 'Principiante'. Por cada línea de la tabla, describe el campo correspondiente a cada columna y qué puntaje será asignado.”*



UNIÓN EUROPEA

# EJERCICIO

Explorar el uso de la herramienta ChatGPT para apoyar en una asistencia técnica a un emprendimiento.



UNIÓN EUROPEA

## Instrucciones

1. Ingrese a la página de ChatGPT en el sitio web de OpenAI. <http://chat.openai.com/>\_\_\_\_\_
2. Siga las instrucciones: lea los lineamientos proporcionados para entender cómo utilizar la versión gratuita.
3. Formule preguntas: utilice la interfaz proporcionada para formular preguntas o solicitar información. A estas solicitudes se les denomina *prompts*.
4. Revise las respuestas: examine las respuestas generadas por el modelo y ajuste sus preguntas según sea necesario.
5. Explore las funcionalidades: experimente con diferentes preguntas y contextos para explorar las capacidades de ChatGPT.

Fuente: UNITEC. (2024). *ChatGPT en el aula: guía para docentes innovadores*. Universidad Tecnológica Centroamericana.



UNIÓN EUROPEA

# Internet de las cosas (IoT)

Conexión de objetos físicos a internet u otras formas de comunicación.

Ejemplos: Carros autónomos, monitorización de procesos en tiempo real en las industrias.

**Hiper conectividad**

Datos pueden generarse, recogerse, almacenarse y analizarse al instante.





UNIÓN EUROPEA

# Big Data

Área del conocimiento que estudia formas de capturar, procesar y analizar un volumen de datos muy extenso, incluso mientras se generan.

Tiene el objetivo de capturar y procesar un altísimo volumen de datos en tiempo real y de forma constante. Se caracteriza por 3 “V”: Volumen, Velocidad y Variedad.

Al organizar la información y analizarla se sintetiza de una forma que sea útil para la inteligencia empresarial o *Business Intelligence*.

## Diferencias entre *Big Data* y *Business Intelligence*

BI no requiere grandes volúmenes y no captura en tiempo real.

Su principal objetivo es recolectar información, filtrarla y organizarla de manera gráfica y reducida para que los gerentes puedan analizarla y extraer *insights* para la toma de decisiones estratégicas.



UNIÓN EUROPEA

# Aplicaciones de *Big Data*

- *One-commerce* puede optimizar la experiencia del usuario de acuerdo con las preferencias de compra identificadas a través de clics en anuncios, intereses en redes sociales, compras pasadas, clics relacionados con productos, geolocalización y más.
- Una empresa de logística puede hacer referencias cruzadas de datos de tráfico, sensores y radares en las carreteras para identificar las rutas más cortas y rápidas y reducir sus costos.
- Una empresa de alimentos procesados puede procesar datos de las tendencias de compra en los supermercados para adaptar la composición de sus productos.



UNIÓN EUROPEA

# Metaverso

## Significado

‘Meta’, proviene del griego y significa “después” o “más allá”; ‘verso’ hace referencia a “universo”. Se habla de un universo más allá del conocido.

Es un nuevo ecosistema virtual y tridimensional (3D) en el que los usuarios pueden interactuar entre ellos de forma descentralizada, gracias al uso de la web 3.0 (3ª generación de internet).

*Avatar* es una representación virtual de los propios usuarios que sirven para explorar los distintos escenarios.

## NFT

*Tokens no fungibles* que se usan en el metaverso como activos digitales usando tecnología *blockchain*.





UNIÓN EUROPEA

# Aplicaciones del Metaverso

**Trabajo:** Espacio donde las personas puedan reunirse y cuenten con las herramientas para mantener reuniones, hacer presentaciones, etc.

**Diversión:** Asistir a un concierto y sentir como si estuviera compartiendo con el artista y el público.

## Comercialización:

- Mas allá de la compra/venta en línea, tiendas de ropa pueden usar el metaverso para que los usuarios por medio de sus avatares se prueben ropa de forma virtual.
- Marcas de carro tienen planes de hacer pruebas virtuales de algunos modelos.
- Inmobiliarias en el metaverso, gestionan el alquiler o cuidado de las propiedades virtuales.
- Obras artísticas pueden ser vendidas en el metaverso.





UNIÓN EUROPEA

# Criptomonedas

Activo digital que emplea un cifrado criptográfico para garantizar su titularidad, asegurar la integridad de las transacciones y controlar la creación de unidades adicionales, es decir, evitar que alguien pueda hacer copias.

Estas monedas no existen de forma física, se almacenan en una cartera digital.

A diferencia de la moneda tradicional, no están reguladas ni controladas por ninguna institución y no requieren de intermediarios en las transacciones.

## Monedero digital

Es un software o aplicación donde es posible almacenar, enviar y recibir criptomonedas.

### ¿Cómo se determina el valor de una criptomoneda?

El valor de las criptomonedas varía en función de la oferta, de la demanda, y del compromiso de los usuarios.

Existen miles de criptomonedas, entre las que encontramos: bitcoin o ether.



UNIÓN EUROPEA

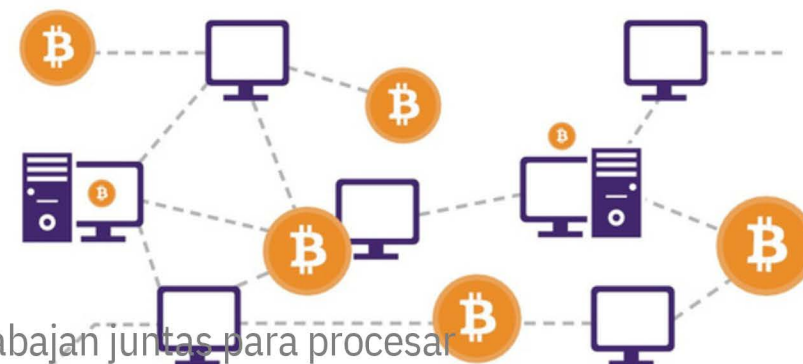
# Bitcoin

En 2008, bajo el seudónimo Satoshi Nakamoto publicó un documento con la definición y funcionamiento del Bitcoin: *“Una versión puramente entre pares, de dinero electrónico que permite pagos online directamente desde una parte a otra sin que intermedie una institución financiera y evitando el problema del doble gasto, es decir, sin que nadie pueda gastar sus Bitcoins (BTC) más de una vez.”*

La red Bitcoin está formada por computadoras de todo el mundo que trabajan juntas para procesar y verificar transacciones. Estas transacciones se registran en la cadena de bloques (*blockchain*).

## Minado

Es el mecanismo de confirmación de transacciones. Los “mineros” son máquinas que resuelven complejos problemas matemáticos para confirmar y empaquetar la transacción en un bloque.



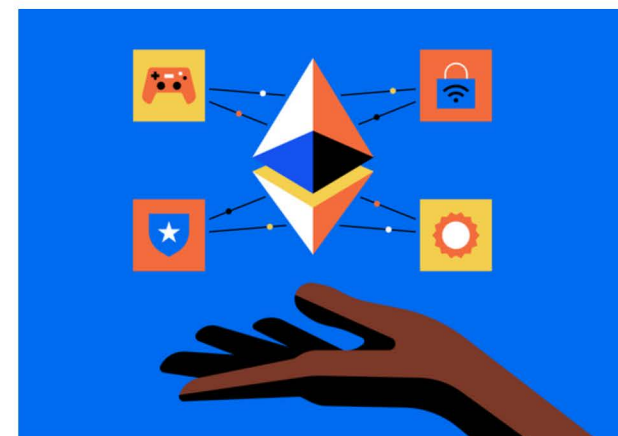


UNIÓN EUROPEA

# Ethereum

Es una red de computadoras de todo el mundo que siguen un conjunto de normas conocidas como el protocolo Ethereum. La red Ethereum actúa como la base de comunidades, aplicaciones, organizaciones y activos digitales que cualquiera puede construir y utilizar.

Ethereum fue lanzada en 2015 y tiene su propia criptomoneda nativa: el Ether (ETH), que se utiliza para pagar determinadas actividades en la red.



## ¿Cuál es la diferencia entre Ethereum y Bitcoin?

Ambos permiten utilizar dinero digital sin proveedores de pago o bancos.

Ethereum es programable. Esto significa que puede establecer cualquier programa informático, o contratos inteligentes en la cadena de bloques Ethereum.



UNIÓN EUROPEA

# Blockchain

## Cadena de bloques

Es un libro de contabilidad digital descentralizado que registra y verifica de forma segura todas las transacciones en múltiples computadoras de manera transparente.

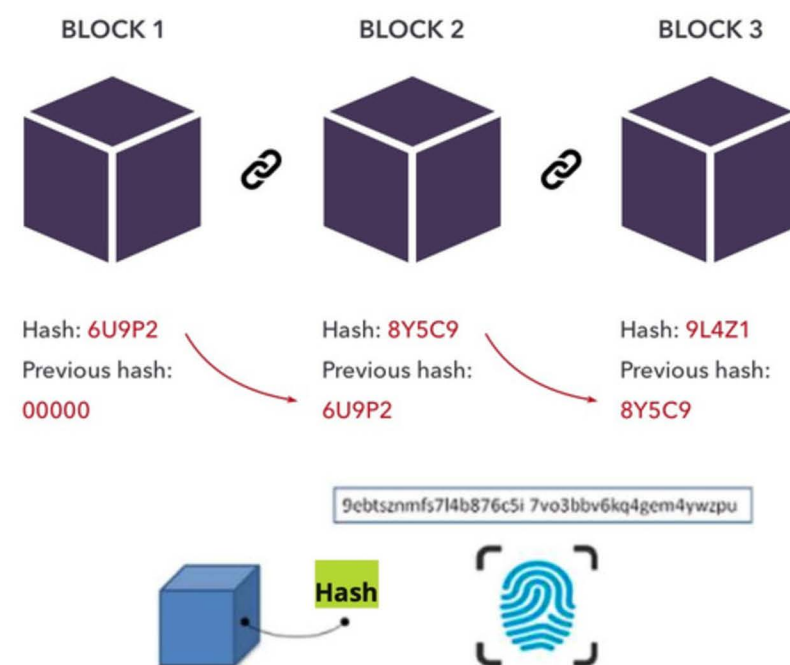
Todos los registros de acciones en *blockchain* son llamadas transacciones.

Se llama «bloque» a cada nuevo conjunto de transacciones que se añade, de ahí el nombre.

## Seguridad

*Blockchain* no tiene una autoridad central que puede editar, eliminar o cambiar la información grabada en él, por lo que se considera un método más seguro y confiable de mantenimiento de registros en comparación con una base de datos central tradicional.

Hash es como una huella digital para los datos digitales. Es un proceso de tomar un mensaje digital convirtiéndolo en un código de longitud fija, que sirve como identificador único.



# Emprende ROCKET



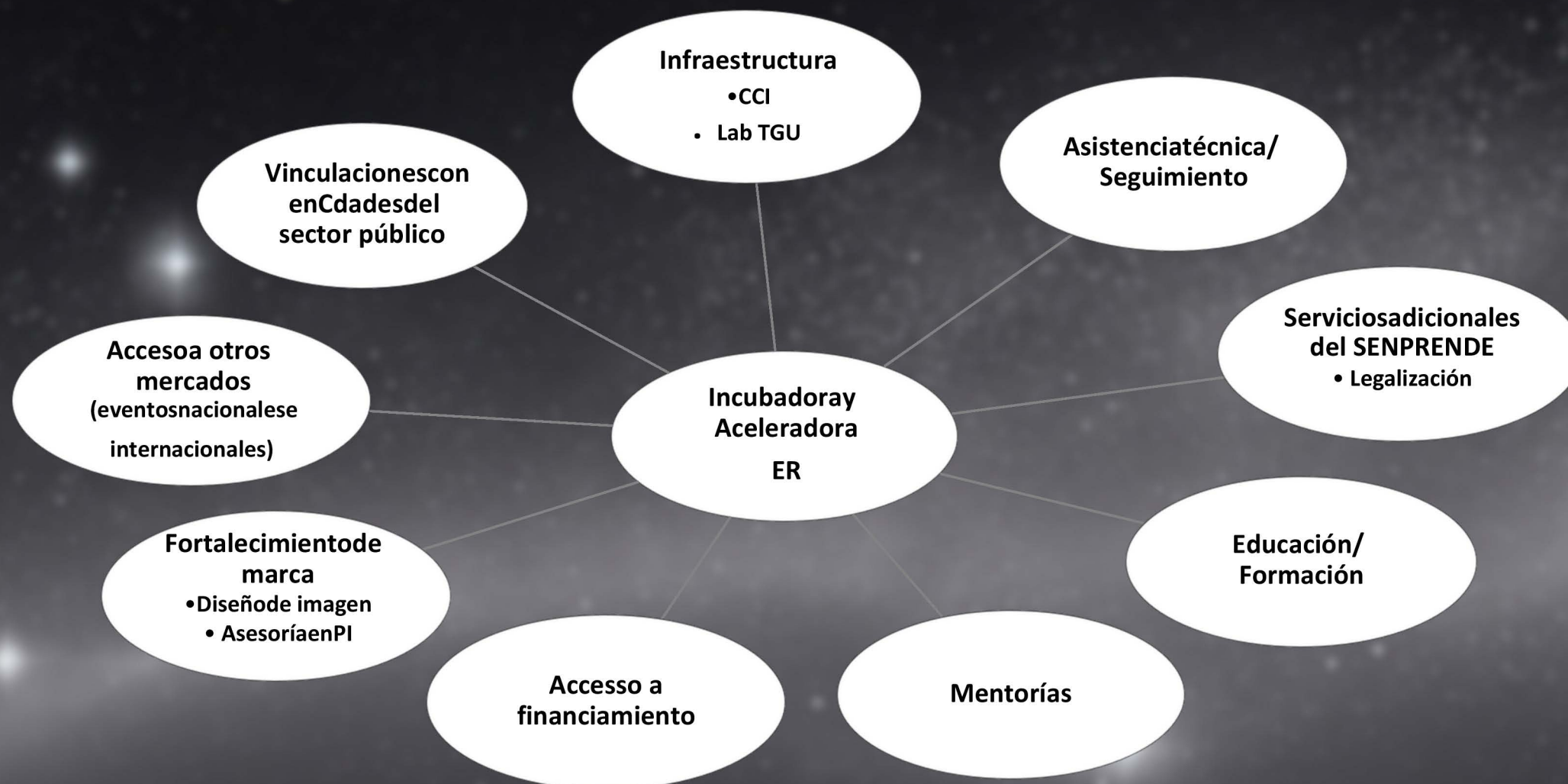
2022

2026

GOBI

LICA

# Servicios de **Emprende Rocket**



Gracias  
por su  
atención

---

**EUROEMPLEO**

Acceso al empleo a través de la mejora de las  
habilidades laborales y el fomento empresarial en Honduras





UNIÓN EUROPEA

# Bibliografía

- SYDLE. (2022, enero 17). *Tecnologías de la Industria 4.0: ¿Qué son y cómo funcionan?* Blog SYDLE. <https://www.sydle.com/es/blog/tecnologias-de-la-industria-4-0-60e486e2b2503757978621a0>
- Comunicacion. (2024, junio 25). 10 principales tecnologías emergentes: Informe del Foro Económico Mundial. *Calatrava Consultores S.C.* <https://calatravaconsultores.com.mx/2024/06/25/12581/>
- *¿Qué es la inteligencia artificial (IA)?* (n.d.). ORACLE <https://www.oracle.com/mx/artificial-intelligence/what-is-ai/>
- UNITEC. (2024). *ChatGPT en el aula: guía para docentes innovadores*. Universidad Tecnológica Centroamericana.
- SYDLE. (2021, Octubre 19). *Big Data, Business Intelligence y Analytics: ¿Cuál es la diferencia?* Blog SYDLE. <https://www.sydle.com/es/blog/big-data-business-intelligence-analytics-612d5993f797755bfcfd57a6>
- Lenis, A. (2023, enero 20). *Metaverse: Qué es el Metaverso, cómo funciona y para qué sirve* [Blog]. Hubspot. <https://blog.hubspot.es/marketing/que-es-metaverse>
- *¿Qué es el metaverso y qué oportunidades ofrece?* (2022). SANTANDER <https://www.santander.com/es/stories/metaverso-todo-lo-que-necesitas-saber-para-aprovechar-el-nuevo-mundo>



UNIÓN EUROPEA

# Bibliografía

- *¿Qué son las criptomonedas y cómo funcionan?*(2022, septiembre 29). SANTANDER <https://www.santander.com/es/stories/guia-para-saber-que-son-las-criptomonedas>
- My First Bitcoin. (2023). *Bitcoin Diploma Student Workbook*(English Version). Creative Commons Attribution-ShareAlike4.0 International (CC BY-SA 4.0).
- *¿Qué es bitcoin o btc? | open news.* (2019, December 16). El Blog de Openbank | Open News. <https://www.openbank.es/open-news/que-es-bitcoin/>
- *¿Qué es Ethereum?*(n.d.). ethereum.org. <https://ethereum.org/es/what-is-ethereum/>
- *¿Cuáles son las redes de blockchain más populares?*(2024). KRIPTOMAT <https://kriptomat.io/es/blockchain/las-redes-de-blockchain-mas-populares/>



UNIÓN EUROPEA

# MCP44: FORTALECIMIENTO DE LOS SERVICIOS DE INNOVACIÓN TECNOLÓGICA DEL SENPRENDE EN GENERAL Y EMPRENDE ROCKET EN PARTICULAR

Capacitaciones especializadas para técnicos del SENPRENDE



UNIÓN EUROPEA

# Talleres de innovación tecnológica

Taller 1: Servicios de Incubación y Aceleración de Startups

Taller 2: Fundamentos de las Tecnologías Emergentes

Taller 3: Financiamiento e Inversión para Startups



# Financiamiento e Inversión para Star tups

---

## Taller 3

Elaborado por:  
María Teresa Morazán  
Experta en Innovación  
Tecnológica  
Asistencia Técnica  
EUROEMPLOO



UNIÓN EUROPEA

# Agenda

## 1. Tipos de financiamiento para startups

- Bootstrapping, FFF
- Equity o acciones
- Deuda
- Híbridos: Notas convertibles y Reparto de ingresos

## 2. ¿Qué son inversionistas ángeles?

. ¿Qué es Crowdfunding?

## 3. Subsidios o subvenciones

. VC-Venture Capital

## 4. RESUMEN -Diferencias entre diversos tipos de financiamiento

## 7. Rondas de inversión

## 8. Fondos de capital en Centroamérica

## 9. Estructuras legales para startups

## 10. CASOS

## 11. Valoración de startups

## 12. Etapas en el proceso de inversión



UNIÓN EUROPEA

# Tipos de financiamiento para startups



## Equity

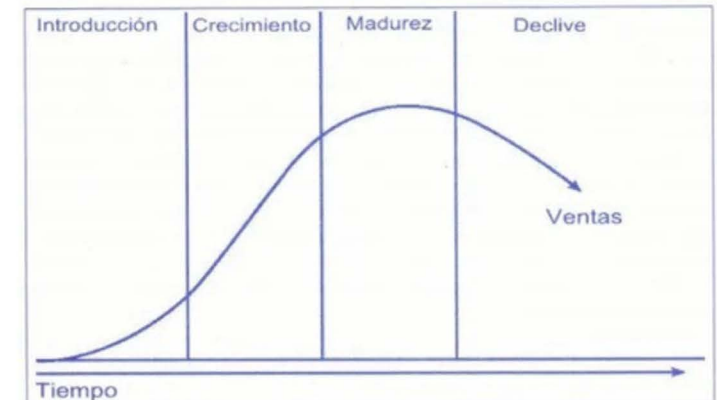
Venta de acciones de la empresa a inversionistas

## Deuda

Préstamo con pago de intereses

## Híbrido

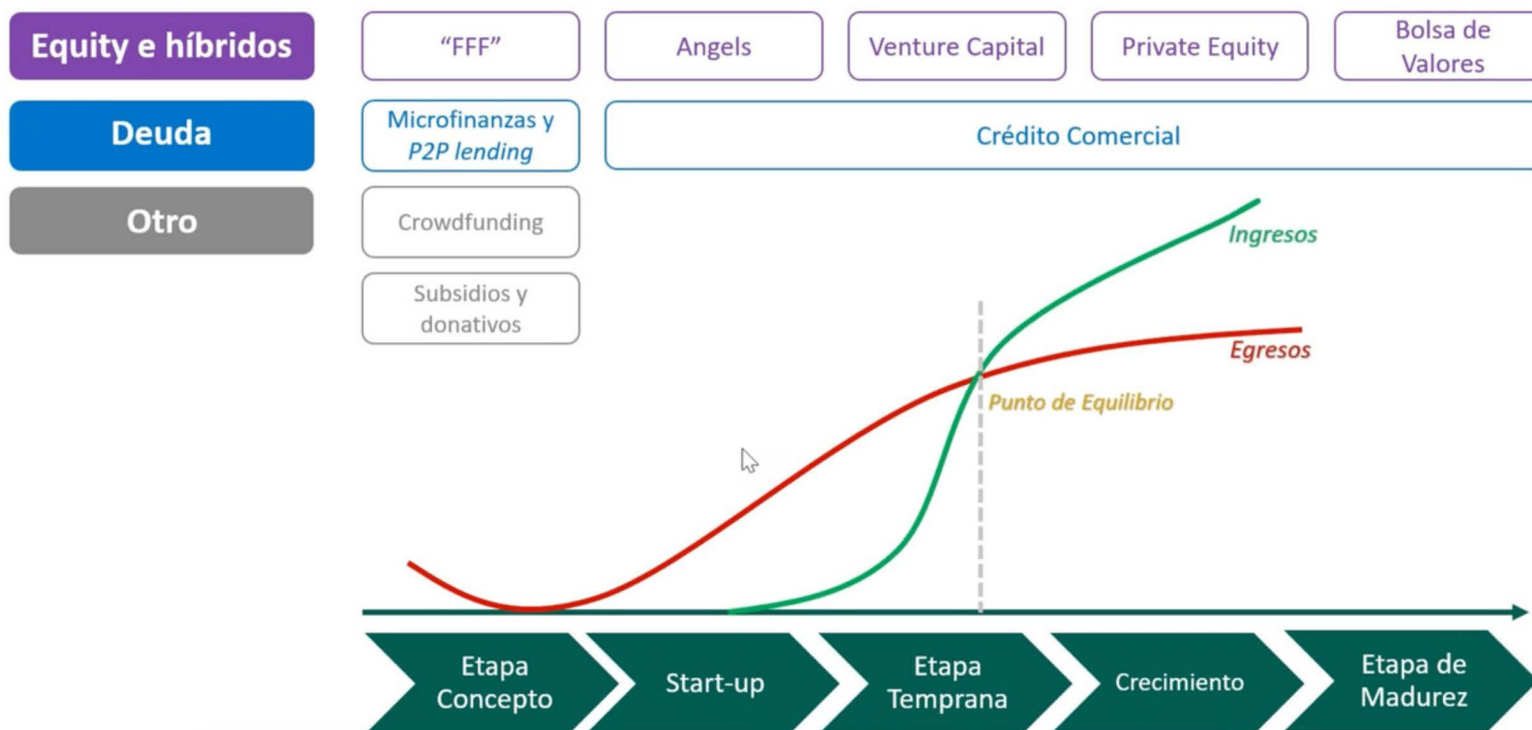
Componente de deuda y de *equity*





UNIÓN EUROPEA

# Financiamiento en Etapas Diferentes



Fuente: Webinar Investment Readiness 2018. Kaya Impacto



UNIÓN EUROPEA

# Bootstrapping

Usar el propio capital de los fundadores y el generado por el negocio para financiar una startup.

*Bootstrapped* – Empresa que utiliza sus propios esfuerzos y flujo de caja para reinvertirlo. No depende de fuentes externas.

- Financiamiento por medio de VENTAS.
- Crecimiento orgánico.

## Ventajas:

- + Económico.
- + Ahorra tiempo y esfuerzo para enfocarlo en el negocio.
- + Control sobre acciones y estrategia. No diluye\* la participación de los fundadores.

## Desventajas:

- Hay ciertas startups que requieren una inversión inicial alta.



\*Diluir= disminuir el % de la empresa que está su nombre.



UNIÓN EUROPEA

# FFF - Familia y Amigos

## *Family, Friends & Fools*

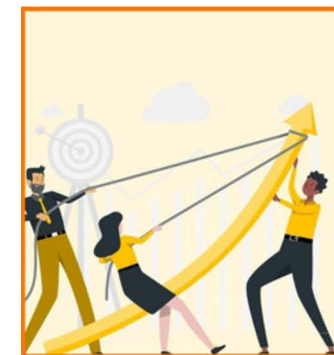
Capital brindado por la familia, amigos y algunos ingenuos que le apuestan a una idea riesgosa sin saber mucho sobre ella. Es muy común en las primeras etapas de un emprendimiento.

### Ventajas:

- + No exige garantías, ni retornos específicos.
- + Es rápido y basado en la confianza.

### Desventajas:

- No suele formalizarse por medio de contratos y puede llevar a desacuerdos con personas cercanas.





UNIÓN EUROPEA

# Equity o Acciones

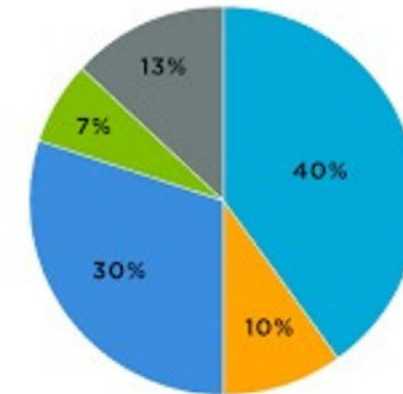
Obtener capital mediante la venta de acciones de la empresa a los inversores. A cambio de dicha inversión, los accionistas reciben participaciones en la propiedad de la empresa.  
Rendimiento alto para compensar el riesgo.

## Ventajas:

- + El emprendedor no se endeuda.
- + Socio que agrega otros conocimientos, experiencias y contactos.

## Desventajas:

- La valoración de la startup es difícil.
- Dilución\* del fundador y potencial pérdida de control.
- El inversionista siempre está pensando en su "exit" o salida (venta a otros o salir públicamente – en mercados con bolsa de valores).



\*Diluir= disminuir el % de la empresa que está a su nombre.



UNIÓN EUROPEA

# Deuda

Préstamo monetario que conlleva el pago del más intereses.

La forma más común de financiamiento para PYMES. capital

Tipos: Microfinanzas, P2P, comercial.

## Ventajas:

- + No se da participación en la empresa.
- + Claro el retorno.

## Desventajas:

- Pagos a realizar afectan el flujo de caja.
- Necesidad de colateral e historial crediticio.
- Es de difícil acceso para las startups.





UNIÓN EUROPEA

# Híbrido I: Notas convertibles

Deuda a corto plazo que se convierte en acciones. Por lo general se define un “techo” o “descuento” por invertir antes que otros.

## Ventajas:

- + No necesita definir la valoración actual de la empresa.
- + Sirve para construir confianza entre el emprendedor y el inversionista antes de ser socios.

## Desventajas:

- Necesita una ronda de inversión/financiamiento a futuro – 12 a 18 meses.
- Complejo definir lo del “techo” o valoraciones tope.
- No es tan conocido entre inversionistas, comparado a las opciones de acciones o deuda.





UNIÓN EUROPEA

# Híbrido II: Reparto de ingresos

Repago a inversionistas con un porcentaje de las ventas o ganancias.

Opción popular para empresas con ganancias variables.

## Ventajas:

- + Estructura flexible: si la empresa crece más rápido, paga más rápido.
- + Mantiene el control de la empresa.
- + Los inversionistas se adaptan a las condiciones reales del emprendimiento.
- + Se autoliquida.

## Desventajas:

- Obligación de “ceder” porción de las ganancias hasta cumplir con el compromiso financiero.
- No es tan conocido entre inversionistas, comparado a las opciones de acciones o deuda.





UNIÓN EUROPEA

# ¿Qué son inversionistas ángeles?

## *Angel investor o Business Angel*

Es una persona con capital disponible para invertir en una startup y volverse socio con el interés de obtener un retorno de la inversión alto por entrar en una fase inicial.

Además del capital, aporta valor como asesor para enfrentar diversos riesgos, comparte red de contactos para el emprendedor inexperto.

No es una donación, porque al ser inversionistas piden a cambio acciones de la startup.

El porcentaje va desde el 5% al 10% de la startup.

Otra de las condiciones para invertir suele ser pertenecer a la junta directiva con derecho de voto para tomar decisiones importantes.

En algunos países existen clubs de inversionistas ángeles.





UNIÓN EUROPEA

# Crowdfunding

## Recaudación de fondos

Acceso a fondos usando comunidades, plataformas o redes sociales para recaudar.

Tipos: Puede ser equity, deuda o donación.

### Ventajas:

- + Prueba de mercado, modelo de negocio, validar si llama suficientemente la atención.
- + Adecuado para etapas tempranas. Construyendo validación.

### Desventajas:

- Campañas toman tiempo y esfuerzo.
- Atrae a amigos y familia. No es estratégico.
- Montos pequeños.

**KICKSTARTER**



gofundme™



\*\*\*H  
Trabajo  
y Seguridad Social  
Gobierno de la República



UNIÓN EUROPEA

# Subsidios o subvenciones

Apoyo monetario a fondo perdido para los inversionistas.

Opción popular para etapas iniciales.

Usos específicos: capacitaciones de personal, medición de impacto.

## Ventajas:

- + No requiere repago.
- + Reconocimiento por parte de donantes.

## Desventajas:

- Proceso generalmente es burocrático y largo hasta recibir el capital.
- Uso restringido, muchas veces es condicionado para usos específicos.
- No es sostenible a largo plazo.





UNIÓN EUROPEA

# VC – Venture Capital

## Capital de riesgo

Inversiones a través de acciones que sirven para financiar startups en etapas iniciales = alto riesgo.

Inversiones de alto riesgo y alta recompensa (se espera). Hay posibilidades de pérdida total o ganancias significativas.

### Ventajas:

- + No requiere colaterales.
- + Asesoría, acceso a contactos y redes.
- + Distribución del riesgo; respaldo de ideas innovadoras.

### Desventajas:

- Reducción de participación.
- Estructura interna rígida y mayor vigilancia.
- Pérdida de control en toma de decisiones.



## Portafolio de un VC

Invertir en varias startups y que al menos unas tengan retornos que compensen por las pérdidas del resto.



UNIÓN EUROPEA

# RESUMEN

## Diferencias / tipos de financiamiento

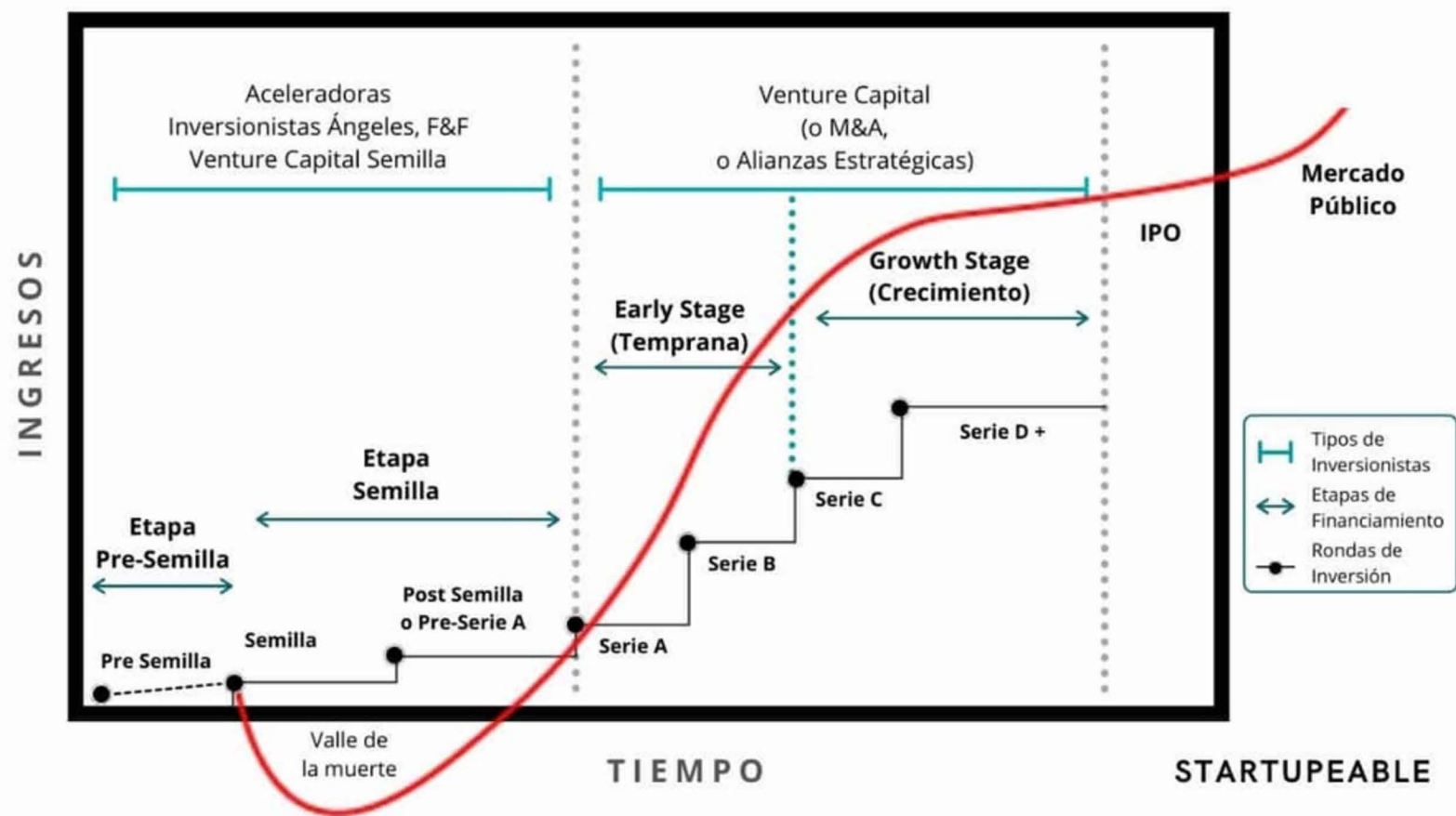
	Ventajas	Desventajas
Familia y amigos	<ul style="list-style-type: none"><li>• Rápido</li><li>• Alta confianza</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Complicado cuando se fracasa</li><li>• Poco potencial estratégico</li></ul>
Acceleradoras	<ul style="list-style-type: none"><li>• Networking con pares</li><li>• Desarrollo de competencias</li><li>• Inversionistas y mentores</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Quita tiempo y enfoque</li><li>• No todas son de calidad</li><li>• Fondos no asegurados</li></ul>
Subsidios	<ul style="list-style-type: none"><li>• No requiere diluirse</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Proceso de aplicación</li><li>• No se puede depender de ello</li></ul>
Inversionistas ángeles	<ul style="list-style-type: none"><li>• Apetito alto de riesgo</li><li>• Buenas conexiones</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Inversión en una sola ronda</li><li>• Poco estratégico a largo plazo</li></ul>
Capital de riesgo VC	<ul style="list-style-type: none"><li>• Fuente de apoyo estratégico</li><li>• Experiencia en el sector</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Dilución de los fundadores</li><li>• Presión externa</li></ul>



UNIÓN EUROPEA



## Ciclo de Financiamiento de una Startup



Fuente: Artículo Startupeable "Etapas de Financiamiento de Startups: ¿Cuándo levantar capital?"



UNIÓN EUROPEA

# Rondas de inversión

## Etapa pre-semilla y semilla

La startup busca establecer una base sólida y probar su modelo de negocio.

Tipo de inversionista: fundadores, subvenciones, aceleradoras, inversionistas ángeles, amigos y familiares (F&F), y los fondos de Venture Capital Semilla.

## Etapa temprana (*Early stage*)

La startup establecida y con nivel de ventas necesita capital para expandir su negocio.

Tipo de inversionista: Capital de riesgo y rondas de inversión desde la Serie A hasta la Serie C.

## Etapa de crecimiento (*Growth stage*)

La startup ya ha demostrado un modelo de negocio exitoso y escalable, busca expansión masiva.

Tipo de inversionista: rondas de inversión Serie D y superiores, alianzas estratégicas, fusiones y adquisiciones (M&A).

Las startups en mercados más desarrollados buscan llegar a su *IPO*—Oferta Pública Inicial.

Fondos del público a través de un abolsa de valores.



UNIÓN EUROPEA

## Características de Rondas de Financiamiento



	Pre Semilla	Semilla	Post Semilla / Pre Serie A	Serie A	Serie B	Serie C+
¿Cuándo levantar capital?	Idea MVP pre ingresos	Lanzamiento MVP MVP con ingresos	Product Market Fit Temprano	Product Market Fit Demostrado	Unit Economics LTV:CAC>3:1 Cerca a la rentabilidad	Camino claro a un Exit Crecimiento a través de canales probados
Tracción (ingresos mensuales)	Insignificante	USD\$ 5-30k	USD \$10k-50 k	USD \$60-100k	USD \$200k+	USD \$500k+
¿De quiénes?	Familia y Amigos Ángeles Aceleradoras Fondos Semilla	Inversionistas ángeles Fondos Semilla	Fondos Semilla Fondos Serie A	Fondos Serie A & B		Fondos de VC de Etapa de Crecimiento
¿Para hacer qué?	Construir el MVP y equipo	Invertir en crecer y pulir el MVP	Alcanzar temprana escalabilidad	Escalabilidad	Agresiva escalabilidad y rentabilidad	Expansión / Prepararse hacia un Exit
Tamaño promedio de la Ronda	< USD \$500k	USD \$1-2M	USD \$2-4M	USD \$5-16M	USD \$20-80M	USD \$40-100M+
Valuación Pre Money	USD \$1-3M	USD \$4-6M	USD \$10-15M	USD \$25-50M	USD \$90-300M	USD \$300M+

Fuente: Artículo Startupeable “Etapas de Financiamiento de Startups: ¿Cuándo levantar capital?”



UNIÓN EUROPEA

# Fondos de capital en Centroamérica



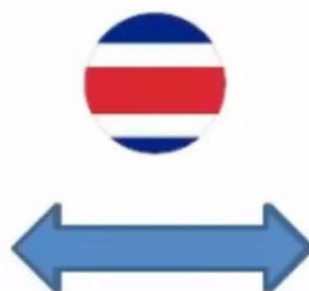
CAPCA (Capital de América Central) agrégiaa los agentes del ecosistema de capital de riesgo en Centroamérica





UNIÓN EUROPEA

## Casos de Éxito:



### COMPANY PROFILE

**COMPANY NAME:** Yellow Pallet

**INDUSTRY/SECTOR:** Agribusiness, Logistics

**LOCATION(S):** Costa Rica

### INVESTOR PROFILE

**FUND NAME** Pomona Impact Fund I

**INVESTMENT OFFICER** Richard Ambrose

**FUND SIZE** USD2m

Pomona Impact realiza inversiones de crecimiento en Centroamérica, Colombia, México y Ecuador, con un enfoque en la agricultura y los servicios básicos como educación, salud, energía, vivienda y agua. Pomona apunta a inversiones que generen tanto una rentabilidad financiera a tasa de mercado y social significativa e impacto ambiental.

**Acuerdo:** préstamo USD 180,000 a 7 años con pagos de capital e intereses fijos con **2 años de gracia** interés + **4 años de gracia principal**.  
Potencial incentivo en caso de venta de la fabrica.



UNIÓN EUROPEA

# Las startups que atraen más financiamiento

Startups que han recibido el mayor financiamiento en cada país latinoamericano (en mill. de dólares)



Datos de marzo de 2021.  
Países seleccionados.  
Fuente: CB Insights





UNIÓN EUROPEA

# Estructuras legales para startups

## Consideraciones legales en Honduras

- Escoger el tipo de sociedad que mejor se ajuste a las metas de crecimiento.
- Importante definir roles de cada miembro de la sociedad.

### Sociedades Mercantiles en Honduras

- Sociedad de Responsabilidad Limitada (S. De R.L.) es un poco más complicado de modificar las partes sociales. Se debe llevar al Registro Mercantil el acta donde se formalice el acto de partes sociales. No es necesario intercambio monetario.
- Sociedad Anónima (S. A.) tiene como objetivo la capitalización, por medio de la compra y venta de acciones; por simple endoso del título de valor, con intercambio monetario.

## Otras jurisdicciones

Si se desea levantar capital extranjero, según la ubicación de los potenciales inversionistas, algunos emprendedores buscan abrir una sociedad en otras jurisdicciones.

Una opción cada vez más usadas por las startups de Latinoamérica, es Delaware en Estados Unidos.



UNIÓN EUROPEA

# CASOS

Analizar estado actual y servicios financieros para un emprendimiento por etapa:

Pre-incubación

Incubación

Aceleración

# Emprende ROCKET



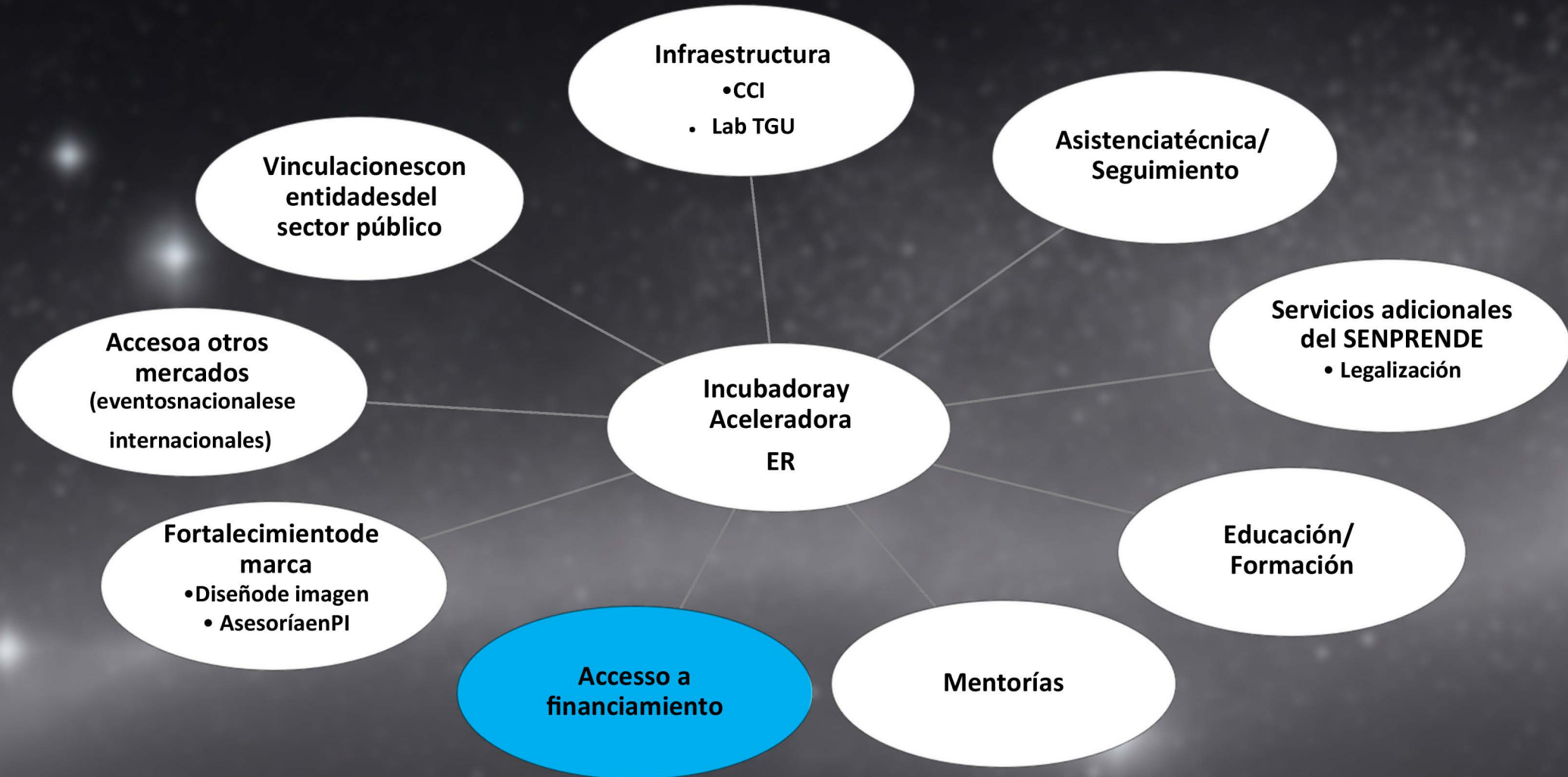
2022

2026

GOBI

LICA

# Servicios de **Emprende Rocket**



# Pre - Incubación

Sector: Logística y Transporte

Emprendimiento: Truck HN

Tiempo de operación: 0 años

Emprendedores: 1 (F) ; Ing. en Sistemas

Constituída como: S. de R.L.

## INNOVACIÓN:

App que conecta empresas con transportistas de carga.

- Se brindará facilidad a las PYMES de poder obtener un servicio de carga y además conocer su estado en tiempo real.
- Aumentar la rentabilidad de transportistas disminuyendo el llamado de retorno sin carga.



# Pre - Incubación

## Emprendimiento: Truck HN

PLAN DE INVERSIÓN						
Concepto	Detalle	Requerimientos			Aportación / Financiamiento	
		Unidades	Costo	Sub Total	Capital Propio	Capital a Financiar
Maquinaria Industrial y Equipo de Trabajo	1 Computadoras	4	35,000	140000	70000	70,000
	2 Dominio	1	480	480	480	
	3 Sitio Web	1	4320	4320	4320	
	8					
	<b>Total de Maquinaria y Equipo</b>				74800	70,000
Gastos de organización	1 Salario Desarrolladores	3	25000	900000		900,000
	2 Salario Soporte	1	15000	180000		180,000
	3					
	4					
	<b>Total de Gastos de Organización</b>				0	1,080,000
Capital de Trabajo / Compra de Inventario	1					
	2					
	3					
	4					
	<b>Total de Capital de Trabajo e Inventario</b>				0	0
	<b>Total de Inversión</b>				74,800	1,150,000
					<b>Monto Aportado</b>	<b>Monto Requerido</b>

# Incubación

**Sector: Turismo y Hospitalidad**

**Emprendimiento: Viajé**

**Tiempo de operación: 4 años**

**Emprendedores: 2 (M) – 1 publicista, 1 Ing. en Sistemas**

**Constituida como: Comerciante individual desde 2015**

## **INNOVACIÓN:**

Un proyecto de market place y e-commerce multicanal orientada al turismo.

Generar una experiencia turística única basada en la gamificación del turismo.

### Resultados del Diagnóstico

AREA	RESULTADOS
DIRECCION ESTRATEGICA	10%
MERCADEO Y VENTAS	25%
MADUREZ DIGITAL	9%
<b>GESTIÓN FINANCIERA</b>	21%
GESTIÓN DE LA PRODUCCIÓN	16%
ORGANIZACIÓN Y GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO	4%
<b>TOTALES</b>	<b>85%</b>

# Incubación

## Emprendimiento: Viajú

Resultados del Diagnóstico – Sección de Gestión Financiera

ITEM	1	2	3
¿La startup tiene un plan financiero o presupuesto anual?	X		X
¿Tiene el detalle del valor de los bienes materiales de su negocio?	X		
¿Conoce el valor de sus inventarios?	X		
¿Lleva un control de las obligaciones financieras de su empresa?			
¿La startup ha realizado un análisis de costos para identificar áreas de gastos significativo?			X
¿La startup lleva un registro detallado de sus ingresos y gastos?			X
¿Maneja su empresa contabilidad formal?			X
¿Conoce las obligaciones fiscales aplicadas a su empresa?			X
¿Lleva un control de las cuentas por cobrar que tiene su empresa?			X
¿Sigue algún procedimiento para recuperar sus cuentas por cobrar?			X
¿Maneja estados financieros de forma mensual?			X
¿Calcula indicadores financieros?			X
¿La startup ha establecido metas financieras claras, como ingresos mensuales o margen de beneficio?			X
¿Tiene alguna planificación del uso de su efectivo para funcionar como empresa?			X
¿Maneja alguna política para la gestión de caja chica?			X
¿Está su empresa solvente de pagos?			X

# Incubación

## Emprendimiento: **Viajú**

Resultados del Diagnóstico – Sección de Gestión Financiera

ITEM	1	2	3
¿Tiene la empresa la capacidad de ser autosostenible financieramente?			X
¿Conoce el nivel de ventas con el cual cubriría sus costos variables y fijos?			X
¿Tiene usted un sueldo asignado por las actividades que realiza para su empresa?	X		
¿Mantiene un sistema de pagos con sus proveedores?			X
¿Incluye la depreciación de sus equipos en la determinación de sus costos?	X		
¿Ha recibido financiamiento en el desarrollo de su solución?	X		
¿Ha habido alguna asociación estratégica o colaboración que haya surgido a raíz de la inversión recibida?	X		
¿Se han establecido métricas o indicadores clave para medir el retorno de la inversión (ROI) de los inversionistas?			X
¿La startup ha implementado medidas de control interno para prevenir fraudes financieros?			X
<b>TOTALES</b>	<b>5</b>	<b>0</b>	<b>48</b>
<b>PUNTAJE TOTAL DEL ÁREA</b>	<b>84%</b>		
<b>PUNTAJE PONDERADO</b>	<b>21%</b>		

# Aceleración

Sector: Legal

Emprendimiento: Todo Legal

Tiempo de operación: 4 años

Emprendedores: 2 (M) 1 Abogado, 1 Ing. en Sistemas

Constituida como: S.A. de C.V.

## INNOVACIÓN:

Desarrollar tecnología para el procesamiento y distribución de información legal.

Ayuda a empresas y organizaciones a estar al tanto de los temas legales de impacto para sus operaciones.



# Aceleración

Emprendimiento: **Todo Legal**

TABLA PRESUPUESTARIA CAPITAL SEMILLA MONETARIO	
Limite de Presupuesto	L60,000.00
<b>Objetivo</b>	<b>SUBTOTAL</b>
Prisma: actualización y corrección de contenido	L36,797.70
Campañas de mercadeo digital	L14,975.50
Televentas Self-Service	L31,050.00
<b>TOTAL</b>	<b>L82,823.20</b>

Premios de capital no reembolsable:  
 Bazar Tech: L20,000  
 PIT 2024: \$6,000





UNIÓN EUROPEA

# Valoración de startups

## Valor de mercado

Valor es lo que alguien está dispuesto a pagar/vender.

### *Pre-money*

Lo que vale la empresa actualmente.

### *Post-money*

Lo que vale la empresa después de la inversión.





UNIÓN EUROPEA

# Valoración de startups

## Pre-money

¿Cómo llegar a este número?

$$\%Inversionista = \frac{Inversión}{Post - Money}$$

$$Pre - money = \frac{Inversión}{\%Accionista} - Inversión$$

Ejemplo:

Un emprendedor quiere levantar L 750,000

No quiere dar más que el 15% de su empresa

Valoración Pre-money de su empresa = L 4,250,000

## Justificar

- Ventas actuales
- Activos
- Proyecciones futuras (DCF – Flujo de caja descontado)
- Múltiples comparables (negocios, industrias, países, crecimientos similares)
- Empresas comparables
- Experiencia del equipo



UNIÓN EUROPEA

# Etapas en el proceso de inversión



1. Evaluación del mercado, competencia, ventas.
2. Experiencia y capacidad del equipo.
3. Compromiso de los fundadores.
4. Evaluación operativa.
5. Propiedad intelectual, patentes.
6. Evaluación de estados financieros.
7. Consideraciones legales.

Gracias  
por su  
atención

---

**EUROEMPLEO**

Acceso al empleo a través de la mejora de las  
habilidades laborales y el fomento empresarial en Honduras





UNIÓN EUROPEA

# Bibliografía

- Vergara, N. (2018, Mayo 22 ). *Investment readiness. Taller 1: ¿Cómo prepararme para levantar Capital?* [Webinar]. Kaya Impacto
- Vergara, N. (2018, Mayo 30). *Investment readiness. Taller 4: Instrumentos de capital ¿Cuáles son?* [Webinar]. Kaya Impacto
- Hurtado, J. S. (2022). *¿Cómo financiar mi startup? Estos son los tipos de inversión.* Thinking for Innovation. <https://www.iebschool.com/blog/como-financiar-mi-startup-lean-startup/>
- Altimira, J. (2023, Julio 20). *Venture capital: Todo lo que necesitas saber.* Upbizer. <https://www.upbizer.com/financiacion/venture-capital>
- Fuchs, C. (2023, April 11). *Instrumentos de inversión Cuáles son y en qué se diferencian* [Blog]. Broota. <https://blog.broota.com/2022/07/instrumentos-de-inversion-cuales-son-y-en-que-se-diferencian/>
- Zurutuza, R. LatAm, 500. (2023, August 3). *8 términos de VC que todo founder debe conocer.* Medium. <https://500latam.medium.com/terminosvc-91934491156f>



UNIÓN EUROPEA

# Bibliografía

- *Capital privado: Alternativa de Financiamiento*. (2021, Mayo 21). Programa New Game Plan Honduras [Facebook Live Fulbright Honduras]. <https://www.facebook.com/watch/?v=257378791292461>
- Torres, D. (2023, January 26). Qué es un inversionista ángel y cuáles son sus funciones [Blog]. Hubspot. <https://blog.hubspot.es/sales/que-es-inversionista-angel>
- *Financiamiento de Startups: ¿Cuándo levantar capital?* (2021, December 4). Startupeable. <https://startupeable.com/financiamiento-startups>
- *Estructura legal para Startups* (2022). Programa Asíncrono. Tech4DevHN. [https://tech4dev.hn/programa\\_asincrono/estructura-legal-para-startups/](https://tech4dev.hn/programa_asincrono/estructura-legal-para-startups/)